November 2022

Marktplatz Sonnenbühl

DIE ZEITSCHRIFT DES HANDELS- UND GEWERBEVEREINS SONNENBÜHL

DER SONNENBÜHLER AUSBILDUNGSMARKT

92 Betriebe bilden aus

22 Ausbildungsstellen offen

Handels- und Gewerbeverein Sonnenbühl

HGS

Ausbildung mit vielen Perspektiven bei der Kreissparkasse Reutlingen

Junge Leute, denen Abwechslung, Sicherheit und Freude im Beruf wichtig sind, die gerne im Team arbeiten und die eine Ausbildung mit Zukunftsgarantie suchen, sind bei der Kreissparkasse Reutlingen richtig!
Die Kreissparkasse Reutlingen hat 721 qualifizierte Mitarbeiter*innen und 44 Auszubildende sowie ein großes Filialnetz in unserer Region.

Interview mit Annika Renz, ehemalige Auszubildende zur Finanzassistentin bei der Kreissparkasse Reutlingen.

«Wie bist Du auf den Arbeitgeber Kreissparkasse gekommen?»
Ich hatte schon als Kind ein Konto bei der Sparkasse, bin immer zum Weltspartag hingegangen und habe auch die Angebote wie die Sprachreise nach England genutzt. Das Pflicht-Praktikum in der Schule habe ich dann bei der Kreissparkasse Reutlingen gemacht, da ich einen Einblick in den Beruf der Bankkauffrau bekommen wollte.
Das Praktikum hat mir sehr gefallen und Spaß gemacht. Als ich dann 2020 mein Abitur hatte, habe ich mich für die Ausbildung als Finanzassistentin entschieden, da es ein sehr abwechslungsreicher Beruf ist und mich der Kontakt mit den Kunden und ihnen weiterzuhelfen sehr gereizt hat.

«Was war Dein Highlight in der Ausbildung?»
Für mich gab es mehrere Highlights in der Ausbildung, wie die verschiedenen Hospitationen in mehreren internen Abteilungen, um einen Einblick hinter die Kulissen der Sparkasse zu bekommen und zu sehen wie die Sparkasse aufgebaut ist. Oder die Einführungswoche. Alle Azubis des 1. Lehrjahrs fahren direkt am ersten Tag gemeinsam für eine Woche auf die Burg Liebenzell. Dort hat man dann Zeit alle kennenzulernen und auch einen ersten Einblick in die zukünftigen Tätigkeiten als Azubi bei der Kreissparkasse Reutlingen zu bekommen.

«Welches Vorurteil begegnet Dir am meisten, wenn Du sagst, dass Du bei der Sparkasse bist? (Und was erwiderst Du darauf?)»
Oft sagen die Leute: „Du arbeitest bei der Bank, die wollen doch nur etwas verkaufen und sind gierig“. Bei uns steht der Kunde immer im Vordergrund. Jeder ist anders und so ist auch die Beratung individuell mit jedem Kunden und schlussendlich entscheidet der Kunde, was er will.

«Was war Dein schönstes Ereignis mit einem Kunden?»
Erst vor Kurzem war eine Ukrainerin da, um ein Konto zu eröffnen. Sie war zuvor aus der Ukraine geflüchtet. Sie konnte, bis auf ein paar wenige Worte, kein Deutsch und kein Englisch sprechen und ich kein Ukrainisch. Wir haben uns mit Gesten verständigt, per ukrainischer Übersetzung, die von der Sparkasse angefertigt wurde und App. Am Ende hatte die Kundin dann ihr eigenes Konto und war überglücklich. Sie sagte, dass sie so froh ist, dass alles geklappt hat und wir sehr nette Menschen sind.
Mich hat es auch gefreut, dass wir ihr weiterhelfen konnten und sie sich über dieses Konto so gefreut hat.

Annika Renz, ehem. Auszubildende der Kreissparkasse Reutlingen und jetzige Privatkundenberaterin in der Filiale Sonnenbühl

«Wie stehen die weiteren Karrierechancen für Dich im Unternehmen?»
Die Karrierechancen sind gut. Im November beginne ich mit dem Sparkassenfachwirt meine Weiterbildung und kann danach auch noch den Betriebswirt machen. Dadurch erhält man einen tieferen Einblick und natürlich auch viel mehr Wissen. Das treibt natürlich auch die Karriere voran.

«War die Berufsschule machbar für Dich?»
Auf jeden Fall! Wir haben Blockunterricht, d.h. immer ein paar Wochen am Stück Unterricht und dann wieder ein paar Wochen im Betrieb. Dadurch konnte man sich dann auch voll auf die Schule konzentrieren. Wir hatten im Betrieb immer dieselben Themen wie in der Schule. Dadurch hat sich das Wissen auch gefestigt und man konnte sich dann in der Schule auch viele Themen von der Praxis im Betrieb herleiten.

Informationen rund um die Ausbildung gibt es beim Ausbildungsteam um Torsten Ott, Tel. 07121 331-1318 oder unter **www.ksk-reutlingen.de/ausbildung.**

Bei der Sparkasse sind Schulnoten nur ein Teil von dem, was zählt. Sozial kompetent, flexibel und verlässlich zu sein, ist genauso wichtig.
ksk-reutlingen.de/ausbildung

Bewirb dich jetzt!

Kreissparkasse Reutlingen

Grußwort

LIEBE SONNENBÜHLERINNEN, LIEBE SONNENBÜHLER,

wir leben in angespannten Zeiten.
Die Lebenshaltungskosten haben in den vergangenen Wochen und Monaten ein Allzeithoch erreicht, allen voran die Energiepreise. Ausgelöst durch den russischen Angriffskrieg auf die Ukraine geht die Angst um, im kommenden Winter in einer kalten Wohnung zu sitzen und am Ende des Geldes noch viel zu viel Monat übrig zu haben.

Ich möchte ganz ehrlich sein: Diese Sorgen kann auch ich niemandem nehmen. Wir alle sehen uns mit Ungewissheit konfrontiert, mit der Frage, was wohl in den nächsten Monaten auf uns zukommen mag. Im wirtschaftlichen Leben wirkt sich diese Unsicherheit jedoch als Hemmnis aus – ausgerechnet in einer Lage, in der Innovationen und Investitionen der Schlüssel zu einer sicheren, stabilen Zukunft sein könnten. Aus diesem Grund möchte ich dazu aufrufen, dass wir uns diesen Herausforderungen aktiv stellen.

Lassen Sie uns nicht wie das Kaninchen aus dem Sprichwort vor Angst gelähmt auf die Schlange starren. Machen wir uns stattdessen gemeinsam auf zu einem bewussteren Umgang mit Energie. Gewiss gibt es viele äußere Einflüsse, die wir nicht unter Kontrolle haben, weder als Einzelne noch als Gemeinde.
Dennoch können wir versuchen, die aktuellen Entwicklungen positiv zu beeinflussen. Hier vor Ort in Sonnenbühl können wir z.B. durch einen bewussteren Umgang mit Energie – sei es in unseren privaten Wohnungen, am Arbeitsplatz oder in öffentlichen Gebäuden – einen Beitrag zur Entlastung des Stromnetzes leisten.

Darüber hinaus ist in Zeiten gestörter globaler Lieferketten Regionalität umso wichtiger: Vor Ort erzeugte Produkte bedeuten kurze Wege, Zuverlässigkeit und eine stabile Wirtschaft in der Region. Deshalb bitte ich Sie, liebe Sonnenbühlerinnen und Sonnenbühler, unsere ortsansässigen Unternehmen auch in Zukunft bei ihren Anschaffungen sowie bei der Inanspruchnahme von Dienstleistungen zu berücksichtigen.

Mit wie viel Resilienz und Zuversicht sich die Mitglieder unseres Handels- und Gewerbevereins (HGS) für Wirtschaft und Gemeinschaft vor Ort engagieren, spiegelt sich auch in den Beiträgen des diesjährigen „Marktplatz Sonnenbühl“. Dem Verein und den Macherinnen der Zeitschrift danke ich auch im Namen des Gemeinderates herzlich für die Verbundenheit mit unserer Gemeinde. Ich wünsche Ihnen alles Gute und viel lokale Unterstützung!

Ihr

Uwe Morgenstern
Bürgermeister

INHALT IN DIESER AUSGABE

Grußwort	**3 + 4**
Ausbildung in Sonnenbühl	**5**
Regional - genial!	**13**
Wer wir sind	**14**
10 Jahre Sonnentaler	**16**
Rezepte – Apfel mit Schuss	**19**
Die Hauptversammlung des HGS 2022	**22**
Auflösung des Gewinnspiels 2021	**25**
Mitglieder	**26**
Gewinnspiel 2022	**27**
Traumberuf in Sonnenbühl	**28**

IMPRESSUM

Herausgeber:
Handels- und Gewerbeverein Sonnenbühl e.V.

Auflage:
4.000 Stück

Redaktion/Fotos:
Titelbild: Freepik.com, Fotografie Jill Carstens, privat

Layout/Satz:
Mediengestaltung Jessica Scheffner

Texte:
Kathrin Schelling, Anna-Marie Köhler

Lektorat:
Alexander Fick

Grußwort

**LIEBE LESERINNEN UND LESER,
LIEBE SONNENBÜHLERINNEN UND SONNENBÜHLER,
LIEBE HANDEL- UND GEWERBETREIBENDEN,**

was tun, wenn die Zukunft unsicher scheint? Krieg in Europa, Energiekrise, Inflation – seit Monaten geht es nun schon Schlag auf Schlag. Doch auch wenn sich die Auswirkung des Weltgeschehens zweifellos auch in unserem Alltag bemerkbar machen: Davon lassen wir uns nicht beirren. Wenn uns die vergangenen Jahre eines gezeigt haben, dann doch wohl, dass auf den Zusammenhalt und den Optimismus der Sonnenbühler Verlass ist.

Aus diesem Grund haben wir uns dafür entschieden, dieses Jahr einen ganz besonderen Schwerpunkt zu setzen. Unter dem Motto „Traumberuf in Sonnenbühl" stellen wir Ihnen nicht nur Unternehmen vor, die mit ebenso viel Expertise wie Herzblut für ihre Kunden da sind. Mit unserem großen Ausbildungsspecial möchten wir Sie auch dazu einladen, unsere Gemeinde als einen zukunftsorientierten Wirtschaftsstandort kennenzulernen, an dem Unternehmen qualifizierte Fachkräfte und Auszubildende hervorragende Bedingungen für den Start ins Berufsleben finden.

Handels- und Gewerbeverein Sonnenbühl HGS

Neben den Ausbildungsbetrieben vor Ort haben wir dafür auch die Berufsberatung der Agentur für Arbeit in Reutlingen befragt – und drei Azubis, die sich ganz bewusst dafür entschieden haben, ihren Traumberuf in Sonnenbühl zu erlernen. Liebe Jessica, lieber Valentin und lieber Leon: Im Namen des HGS darf ich mich an dieser Stelle noch einmal ganz herzlich dafür bedanken, dass ihr uns in dieser Ausgabe an eurem Ausbildungsalltag teilhaben lasst. Wir wünschen euch weiterhin alles Gute für euren Weg.

Und bevor Sie nun damit beginnen, in der neuen Ausgabe unseres „Marktplatz Sonnenbühl" zu schmökern, darf ich Ihnen, liebe Leserinnen und liebe Leser, im Namen unseres Vereins noch eine Einladung aussprechen. Schon seit Oktober 2019 gibt es einen offiziellen HGS-Stammtisch – und wir würden uns sehr darüber freuen, wenn auch Sie zu unserer geselligen Runde dazustoßen würden. Von Kooperationen zwischen Unternehmen und Vereinen bis hin zu Ausbildungs- und Praktikumsplätzen finden Sie hier ein offenes Ohr für alle Themen rund um Handel und Gewerbe.

Ob HGS-Mitglied oder nicht, Arbeitgeber oder Arbeitnehmer, Soloselbstständige oder Azubis: Wir freuen uns auf Sie!

Jill Carstens, 1. Vorsitzende des Handels- und Gewerbevereins Sonnenbühl e.V.

**Mehr Infos zum HGS unter
www.gewerbe-sonnenbuehl.de**

Foto: Freepik.com

Ausbildung in Sonnenbühl

Ein Wirtschaftsstandort ist bekanntlich nur so stark wie seine Unternehmen. Damit diese lange erhalten bleiben, braucht es allerdings nicht nur starke Konzepte und ein hochwertiges Angebot an Produkten und Dienstleistungen, sondern auch gut ausgebildete Fach- und Führungskräfte. Weil qualifizierte Mitarbeiter aufgrund des demografischen Wandels schon heute in vielen Branchen Mangelware sind, entscheiden sich immer mehr Betriebe dafür, ihre Nachwuchskräfte selbst auszubilden. Für die Azubis birgt das viele Vorteile: Die Ausbildungsbetriebe vor Ort bieten ihnen kurze Wege, exzellente Übernahmechancen und damit auch langfristige Perspektiven für die Karriereplanung.

Um Ihnen einen Eindruck davon zu vermitteln, wie vielfältig das Ausbildungsgeschehen am Standort Sonnenbühl ist, und was angehende Auszubildende heutzutage umtreibt, haben wir uns ein wenig umgehört – bei Azubis und Quereinsteigern, Ausbildungsbetrieben und der Agentur für Arbeit.

DER SONNENBÜHLER AUSBILDUNGSMARKT IN ZAHLEN

92 Betriebe in der Gemeinde bilden aus.
14 davon suchen im Moment aktiv nach Azubis.
Insgesamt sind derzeit **22** Ausbildungsstellen offen.

VIELFALT MIT ZUKUNFT

Am Wirtschaftsstandort Sonnenbühl werden Fachkräfte für Handwerk, Handel und Gewerbe ausgebildet, z.B. in den folgenden Bereichen …

- **Dienstleistung:** Friseur, Kaufleute für Versicherung und Finanzen
- **Gastronomie:** Küche, Restaurant
- **Handel:** Verkäufer, Einzelhandelskaufleute
- **Handwerk & Bau:** Dachdecker, Elektriker, Klempner, Maurer, (Stahl-)Betonbauer, Tischler
- **Industrie:** Industriemechaniker, Mechatroniker
- **Lebensmittel:** Bäcker, Fleischer und Fachverkäufer
- **Textilindustrie:** Modenäher, Modeschneider, Produktionsmechaniker
- **Soziales:** Erzieher, Kinderpfleger

AUSBILDUNG BEI DER GEMEINDE SONNENBÜHL

Ein Blick hinter die Kulissen

Wussten Sie schon, dass auch die Gemeinde Sonnenbühl einige Ausbildungsplätze im Angebot hat? Neben Organisationstalenten für die Verwaltung werden hier vor allem Bewerber gesucht, die gern mit Kindern arbeiten: Die Sonnenbühler Kindergärten bilden sowohl Erzieher als auch Kinderpfleger aus.

Wie das in der Praxis aussieht, weiß Jessika Kächele. Sie ist derzeit vor allem im Kinderhaus Steinbühl in Undingen anzutreffen, wo sie ihre Ausbildung zur Erzieherin absolviert. Im Interview hat sie uns ein wenig davon erzählt.

Wie hast du zu deiner Ausbildung gefunden?

Nach der Schule habe ich im Kindergarten in Undingen ein Freiwilliges Soziales Jahr gemacht. Dadurch bin ich erst auf die Idee gekommen, Erzieherin zu werden: Mein FSJ hat mir gezeigt, dass das für mich total gut passt.

Was gefällt dir am Beruf der Erzieherin am besten?

Meine Ausbildung dauert insgesamt vier Jahre, aber insgesamt verbringe ich dabei mehr Zeit im Kindergarten als in der Berufsschule. Das gefällt mir auch echt gut, denn was ich am Beruf der Erzieherin am schönsten finde, ist der soziale Aspekt. Man arbeitet ja nicht nur mit den Kindern, sondern auch mit den Eltern und den Kolleginnen. Das macht den Beruf sehr vielschichtig und sorgt dafür, dass es nie langweilig wird.

Wem würdest du deine Ausbildung empfehlen?

Klar, für eine Erzieherin oder einen Erzieher ist ein gewisses Maß an sozialer Kompetenz ein absolutes Muss. Außerdem hilft es, wenn man ein bisschen extrovertiert ist, weil man ja immer mit Menschen zu tun hat. Aber wenn jemand einen Beruf sucht, bei dem man viel an der frischen Luft ist, viele nette Leute kennenlernt und sich bei der Gestaltung der Angebote für die Kinder auch kreativ austoben kann, dem kann ich nur das FSJ im Kindergarten hier in Sonnenbühl ans Herz legen – oder direkt den Einstieg in die Ausbildung hier bei uns.

Flexible Berufswege für Finanztalente

Bei der Deutschen Vermögensberatung (DVAG) finden nicht nur Quereinsteiger eine neue Herausforderung: Seit einem Jahr bildet das Büro Raphael Kusch e.K. auch ganz klassisch Kaufleute aus. Was die verschiedenen Aus- und Weiterbildungsmodelle auszeichnet, hat uns das Team im Gespräch verraten.

Wenn jemand bei der DVAG einsteigen möchte, kann er oder sie üblicherweise direkt loslegen: Die Weiterbildung erfolgt berufsbegleitend. Wie kommt es, dass du dich dafür entschieden hast, noch einen zweiten Weg in die Finanzbranche anzubieten?

Dass wir in unserem Büro in Pfullingen jetzt auch ganz offiziell Kaufleute für Versicherungen und Finanzen ausbilden dürfen, ist Valentin zu verdanken. Er ist unser allererster Azubi – und gefunden haben wir uns da, wo wir beide am allerwenigsten damit gerechnet hätten: Im Kindergarten in Sonnenbühl. Da machte Valentin nämlich gerade sein FSJ, als meine Tochter ihre Eingewöhnungsphase hatte. Als wir auf meinen Beruf zu sprechen kamen, wurde er hellhörig und erzählte mir, dass auch er sich für die Finanzbranche interessiert und eine Lehre bei einer Bank machen möchte.

Und dann kam eins zum anderen …

Genau. Noch während seines FSJ hat Valentin ein Praktikum bei mir angefangen. Daraus wurde schnell eine kleine Selbstständigkeit als Partner bei der DVAG. Und weil wir uns von Anfang an sehr gut verstanden haben, habe ich dann auch beschlossen, die Ausbildereignungsprüfung abzulegen. Damit kann ich Valentin bei uns im Büro eine Ausbildung zu denselben Bedingungen ermöglichen wie er bei einer Bank hätte – und einen Geschäftswagen bekommt er gleich noch dazu *(lacht)*.

Suchst du aktuell nach Azubis?

Aktiv auf der Suche bin ich nicht, aber Initiativbewerbungen sind immer gern gesehen. Wenn sich jemand traut, auf uns zuzugehen und zu sagen: „Ich würde gerne meine Ausbildung bei euch machen – habt ihr einen Platz für mich?“, dann sagt das schließlich schon einiges über die Person und vor allem über die Motivation aus. Ist der Kontakt erst einmal hergestellt, können wir außerdem ganz individuell darüber nachdenken, ob die Ausbildung der passende Ansatz ist oder ob nicht auch der Quereinstieg eine Idee wäre, denn der ist bei der DVAG nicht weniger qualitativ hochwertig und endet im Theorieteil auch mit einer Zertifizierung durch die IHK Reutlingen.

Raphael Kusch e.K.

MEHR ALS NUR EINE AUSBILDUNG

Was mir an meiner Ausbildung zum Kaufmann für Versicherungen und Finanzen – Fachrichtung Finanzberatung – besonders gut gefällt, ist die Praxisorientierung. Zwei Tage pro Woche bin ich in Stuttgart in der kaufmännischen Schule. Da lerne ich die Theorie und kann mich mit anderen Azubis austauschen. Weil ich aber eher ein praxisorientierter Typ bin, frage ich mich immer gleich, wie ich das, was ich in der Schule lerne, umsetzen kann. Das lerne ich hier im Büro von Raphael, meinem Betreuer und Coach bei der DVAG. Anders als die meisten anderen Azubis kann ich mir meine Zeit dabei ziemlich flexibel einteilen. Das heißt zwar nicht, dass ich erst am Nachmittag ins Büro kommen kann, aber wenn ich morgens vor der Arbeit ins Fitnessstudio möchte, ist das kein Problem. Außerdem kann ich mitentscheiden, wann ich was lernen möchte und wie viel ich verdienen will. Neben meinem Azubi-Gehalt bekomme ich nämlich auch für jeden Kunden, den ich gewinne, Provision.

Das liegt daran, dass du parallel zur Ausbildung auch selbstständig für die DVAG arbeitest. Wie ist das so, als Azubi schon sein eigenes Ding zu machen?

Ich find’s super. Im Kennenlernjahr – also noch während meines FSJ – hab ich meine erste Beförderungsstufe erreicht, sodass ich als freiberuflicher Vermögensberaterassistent in die Ausbildung starten konnte. Vor ein paar Wochen war jetzt die zweite Beförderungsstufe dran: Als Agenturleiter darf ich neben meiner Ausbildung selbst Partner für die DVAG bei ihren ersten Schritten begleiten und mir gleichzeitig meinen eigenen Kundenstamm aufbauen. Das finde ich insgesamt total spannend, dass es bei DVAG viele dieser Möglichkeiten gibt, mit denen man schon als Azubi durchstarten kann.

Valentin Courtois

NEUSTART IM QUEREINSTIEG

Vor zwei Jahren war ich noch als Techniker in Undingen tätig. Aber dann kam Corona – und in der Zeit ist in vielen Betrieben kein Stein auf dem anderen geblieben. So lief’s auch bei mir: Mein Aufgabenbereich hat sich in dieser Zeit so verschoben, dass ich den Spaß an meiner Arbeit verloren habe. Als ich eines Abends im Freundeskreis erzählte, dass ich gekündigt hatte, meinte Raphael ganz spontan: „Hey, wenn du eine neue Herausforderung suchst, komm doch einfach mal mit mir mit.“ So kam ich zu meiner ersten Jungmanagertagung. Die hat mir so gut gefallen, dass ich mich für ein Praktikum bei Raphael entschieden habe – und am Ende der zweiten Woche stand für mich fest, dass ich dabeibleiben will.

Wie ging’s dann für dich weiter?

Als ich eingestiegen bin, war ich gerade 25 Jahre alt. Weil das ja für einen Azubi noch kein Alter ist, habe ich Raphael gefragt, wie er dazu steht: Nochmal eine Ausbildung oder Quereinstieg? Er hat mir den Quereinstieg empfohlen. Meine Theorie lerne ich selbstständig und in Seminaren der DVAG. Die Sachkundeprüfungen lege ich bei der IHK ab. Inzwischen bin ich geprüfter Finanzanlagenfachmann (§ 34f) und wenn ich im November noch meine Prüfung als Immobiliendarlehensvermittler (§ 34i) bestehe, habe ich innerhalb von 13 Monaten alle wichtigen Theorieprüfungen abgeschlossen und kann in der Praxis loslegen.

Matthias Schick

Übernahme? *Aber sicher!*

Auch EDEKA Friedrich zählt zu den erfahrenen Ausbildungsbetrieben in Sonnenbühl. Neben Verkäufern und Kaufleuten im Einzelhandel werden hier Fleischerei- und Bäckereifachverkäufer ausgebildet. „Im Moment haben wir allein in der Filiale in Undingen fünf Auszubildende“, berichtet Patrick Rudolph. „Wir nehmen aber immer gerne weitere Azubis an – auch kurzentschlossen fürs laufende Lehrjahr. Im Moment hätten wir z.B. noch Platz für angehende Fachverkäufer.“ Wer sich für die Ausbildung bei EDEKA Friedrich entscheidet, kann außerdem mit ausgezeichneten Übernahmechancen rechnen: „In den nächsten Jahren wird ein Teil unseres Personals in Rente gehen“, verrät Rudolph. „Deswegen ist es uns besonders wichtig, dass gut ausgebildete Fachkräfte nachrücken können.“ Für die Auszubildenden bedeutet das hervorragende Karrierechancen, denn nach der Übernahme geht es für sie erst so richtig los.

Eine Auszubildende der Filiale in Undingen, die diesen Sommer ihre Ausbildung abgeschlossen hat, wurde beispielsweise direkt übernommen und unterstützt das Team inzwischen als Stellvertretung. In der Filiale in Burladingen fand währenddessen ein Azubi aus einem anderen Laden die erste feste Stelle nach dem Abschluss. Er nutzt nun die exklusiven Weiterbildungsmöglichkeiten, die EDEKA seinen Mitarbeitern anbietet, und lernt im Rahmen der Qualifix-Seminare mehr über betriebswirtschaftliche Prozesse, Sortimente, Qualitätssicherung und Kundenkommunikation.

AUSBILDUNG MIT AUFSTIEGSCHANCEN

Eine Ausbildung direkt in Sonnenbühl – für Leon Kaplar wird damit ein Traum wahr. Er hat uns erzählt, was ihm an seiner Ausbildung bei EDEKA besonders gut gefällt und warum er sie auch gerne weiterempfiehlt.

Wie hast du von der Ausbildung erfahren?

Ich habe 2020 mit einem 450-Euro-Job bei EDEKA Friedrich angefangen. Das war damals noch im alten Getränkemarkt in Undingen, vor dem Umzug in die neue Filiale. Auch wenn das immer nur ein paar Stunden die Woche waren, hat mir die Arbeit vom ersten Moment an sehr gefallen. Als Herr Rudolf auf mich zukam und mich fragte, ob ich nicht auch meine Ausbildung bei ihm machen möchte, habe ich daher nicht lange überlegt: Klares Ja von meiner Seite!

Was gefällt dir besonders gut an deiner Ausbildung?
Mir gefällt, dass ich viele Möglichkeiten habe, aufzusteigen und mich weiterzubilden. Erst habe ich zwei Jahre lang Verkäufer gelernt und war so auch im Markt eingesetzt. Diese Ausbildung habe ich dieses Jahr abgeschlossen. Jetzt setze ich gleich noch ein Jahr als Kaufmann im Einzelhandel drauf: Diese zweite Ausbildung kann ich verkürzen, weil viele Inhalte schon durch meine erste Ausbildung abgedeckt sind. Außerdem ist jeder Tag ein anderer, keiner ist gleich. Die Arbeit mit den Kunden macht mir immer noch großen Spaß und auch die Stimmung ist eigentlich immer gut. Okay, mal hat man mehr Stress, mal weniger, aber ich bin trotzdem immer motiviert. Und wir sind hier ein gutes Team und arbeiten zusammen, das gefällt mir auch.
Leon Kaplar

Was *beschäftigt* die Azubis von heute?

Auf dem Ausbildungsmarkt ist derzeit vor allem die Generation Z vertreten, die zwischen 1997 und 2010 geboren wurde. Anders als ihre Eltern und Großeltern, die sich oft gegen große Konkurrenz behaupten mussten, um ihre Traumjobs zu ergattern, erleben diese Jugendlichen und jungen Erwachsenen einen bewerberorientierten Arbeitsmarkt: Auf immer mehr offene Stellen kommen immer weniger Bewerber – und in manchen Branchen fängt das schon bei der Ausbildung an. Für angehende Azubis bedeutet das weniger Konkurrenzdruck, dafür aber auch die Qual der Wahl. In ihre Entscheidung für oder gegen einen Ausbildungsplatz fließen daher nicht nur Faktoren wie das Gehalt oder die Arbeitszeiten mit ein …

Bild: Freepik.com

WAS, WENN ICH DOCH NOCH STUDIEREN MÖCHTE?

Auch die Experten aus der Berufsberatung bei der Agentur für Arbeit in Reutlingen bestätigen, was sich seit Jahren in Studien und Umfragen abzeichnet: Immer mehr Jugendliche streben einen höheren Schulabschluss an. Viele besuchen z.B. nach dem mittleren Bildungsabschluss das Berufskolleg, weil sie sich damit auf eine Berufsausbildung vorbereiten und gleich auch noch die Fachhochschulreife erwerben können. Einen konkreten Studienwunsch haben zu diesem Zeitpunkt aber längst nicht alle: Vielen Jugendlichen geht es eher darum, sich alle Türen offen zu halten.

WIE SOLL ICH DAS ALLES BEZAHLEN?

Nicht nur in den Städten steigen die Mieten schon seit Jahren unerbittlich: Infolge von Inflation und Energiekrise erweist sich auch das Leben auf dem Land für viele Azubis inzwischen als finanzielle Herausforderung. Damit vom Azubigehalt am Ende des Monats noch etwas übrig ist, geht die Generation Z denkbar pragmatisch vor: Immer mehr Jugendliche bewerben sich gezielt bei Betrieben, die nah am Wohnort ihrer Eltern liegen, damit sie während der Ausbildung bei ihrer Familie wohnen können.

WAS SAGEN MEINE ELTERN DAZU?

Auch heutzutage nehmen die Eltern noch immer großen Einfluss auf die Berufswahl ihrer Kinder: Sie raten typischerweise zu Ausbildungen, die sie als zukunftsträchtig oder finanziell attraktiv empfinden. Weil diese Ratschläge auf persönlichen Einschätzungen basieren, decken sie sich aber nicht immer mit den Entwicklungen auf dem Arbeitsmarkt. Deshalb ist es ratsam, zur Berufsorientierung auch die Beratungsangebote der Schulen und Berufsinformationszentren sowie Bildungsmessen wie die *binea* in Reutlingen zu nutzen.

Sie haben Fragen zum Thema Ausbildung?
Das Team der Agentur für Arbeit in Reutlingen steht Ihnen gern mit Rat und Tat zur Seite. Ansprechpartnerin in der Berufsberatung für die Region Sonnenbühl ist **Claudia Ender**
E-Mail: reutlingen.berufsberatung@arbeitsagentur.de

HAILFINGER BAU

Meisterhaftes Handwerk trifft schwäbischen Innovationsgeist

Die Schwaben, so heißt es oft, können vor allem eines: Sparen. Stimmt, findet Rolf Hailfinger. Wenn das Team von Hailfinger Bau loslegt, sparen die Kunden schließlich nicht nur Zeit, sondern oft auch bares Geld. Im Interview hat uns der Geschäftsführer erzählt, was er seinen Kunden derzeit rät.

In der Baubranche geht es schon seit Monaten ziemlich heiß her. Wie erleben Sie die Situation?
Die gute Nachricht gleich vornweg: Die Kunden von Hailfinger Bau können sich auch weiterhin darauf verlassen, dass wir alle Materialien bekommen, die wir zur Umsetzung ihrer Projekte brauchen. Wir arbeiten fast ausschließlich mit regionalen Zulieferern zusammen und können dank langjähriger Geschäftsbeziehungen den Materialfluss sicherstellen. Bei manchen Baustoffen sind wir aktuell zwar etwas weniger flexibel als bisher und müssen ein paar Wochen im Voraus planen, aber davon bekommen unsere Kunden selten etwas mit. Dank vorausschauender Planung schaffen wir in der Regel nahtlose Übergänge.

Steigende Materialkosten bereiten dennoch vielen Bauherren Kopfzerbrechen …
Verständlich. Ich muss auch ganz ehrlich zugeben: Solche Preissteigerungen habe ich in all meinen Jahren in der Baubranche noch nicht erlebt. Trotzdem glaube ich, dass das nicht dazu führen darf, dass an der Qualität der Baustoffe gespart wird. Im ersten Moment mag es vielleicht verlockend erscheinen, ein bisschen günstiger einzukaufen, aber langfristig rechnet sich das nicht. Ich sage ja immer: „Wer glaubt, dass ein guter Handwerker teuer ist, hatte noch nie einen schlechten." Sind die Fehler erst einmal da, wird es für die Bauherren am Ende nur noch teurer. Gerade bei dieser dynamischen Preisentwicklung ist es daher besonders wichtig, auf gute Qualität zu setzen.

Wie würden Sie vorgehen, um in der aktuellen Lage die Kosten zu reduzieren?
Ich würde auf keinen Fall bei der Bausubstanz sparen. Ganz im Gegenteil: Wenn die richtig gut gemacht ist, sinken schließlich die Betriebskosten. Ein massiv gebautes und gut gedämmtes Haus bietet maximalen Wohnkomfort bei minimalem Energieverbrauch. Wenn man sich von vornherein bewusst dafür entscheidet, so wenig Energie wie möglich einzusetzen, ist das aus meiner Sicht nicht nur gut für die Finanzen. Es ist auch das Beste, was wir für unsere Umwelt machen können: Möglichst langfristig planen und dabei auch die Lebensdauer der Immobilie berücksichtigen.

Angenommen, das Haus steht schon: Haben Sie für die Eigentümer von Bestandsimmobilien auch noch einen guten Tipp, wie sie die Nebenkosten reduzieren können?
Aber selbstverständlich. Dass wir Strom und Heizkosten sparen müssen, ist mittlerweile in jedem Haushalt angekommen. Aus Angst vor dem kalten Wohnzimmer im kommenden Winter lassen daher viele Immobilieneigentümer noch schnell einen Kamin einbauen oder bestellen eine neue Heizung. Aber diese großen Investitionen sind nicht der einzige Weg, um die Nebenkosten zu senken: Das können wir auch, indem wir bereits vorhandene Ressourcen sinnvoll einsetzen. Wer z.B. Regenwasser in einer Zisterne auffängt und es für die Gartenbewässerung, die Toilettenspülung oder die Waschmaschine nutzt, entlastet damit die Natur *und* die Haushaltskasse.

Tel. 07128-2343
Hailfinger bau.de
www.hailfinger-bau.de

SCHON GEWUSST?

Das von Hailfinger entwickelte Filtersystem für die Regenwassernutzung wurde schon vor vielen Jahren von der Stiftung der Sparkasse Reutlingen mit einem Innovationspreis ausgezeichnet!

ING.-BÜRO WIUME – IT-SERVICES & SOLUTIONS

IT muss Chefsache sein

Im Arbeitsalltag von heute ist IT längst kein Fremdwort mehr: Vom Handwerksbetrieb bis in die Industrie nutzt fast jedes Unternehmen digitale Lösungen, um seine Prozesse effizienter zu gestalten. Doch nicht überall ist die IT auf dem aktuellen Stand der Technik. Höchste Zeit, das zu ändern!

„IT muss Chefsache sein" – das schärft Martin Wiume all seinen Kunden ein. Als Inhaber eines IT-Systemhauses, das schon seit 1994 Unternehmen auf der Schwäbischen Alb sowie im Großraum Reutlingen bei der Entwicklung ihrer digitalen Infrastruktur unterstützt, weiß er, wie wichtig es ist, dass Unternehmer in Sachen IT den Überblick behalten. „Veraltete Technik stellt ein großes Risiko dar", erklärt er. „Geschäftsführer und Inhaber haften bekanntlich für die Arbeit ihrer Mitarbeiter – aber nicht jeder Chef ist sich darüber im Klaren, dass das auch die Sicherheit der Hardware und Software einschließt, die seine Mitarbeiter im Arbeitsalltag benutzen. Und was viele nicht wissen: Sogar das Privatvermögen kann bei einer Haftung eine Rolle spielen."

Seit der Einführung der Datenschutzgrundverordnung (DSGVO) 2018 ist gesetzlich vorgegeben, dass die IT im Unternehmen auf dem Stand der Technik sein muss. Aber was heißt das ganz konkret? „Als Stand der Technik gilt Software, die vom Hersteller noch offiziell unterstützt wird", erklärt Martin Wiume. „Das bedeutet, dass durch regelmäßige Updates Sicherheitslücken geschlossen werden. Ohne diese Updates werden die Systeme immer anfälliger für Hackerangriffe und Ransomware. Wer also z.B. immer noch Windows XP/7 nutzt, sollte dringend auf Windows 10/11 updaten: Das alte Betriebssystem wird nicht mehr unterstützt. Es immer noch einzusetzen ist schon grob fahrlässig."

Drei Vorteile einer starken IT im Unternehmen

IT-Experte Martin Wiume rät Geschäftsführern und Inhabern, die unternehmenseigene IT regelmäßigen Updates und fachkundigen Überprüfungen zu unterziehen und dafür ein eigenes Jahres-Budget einzuplanen. Das Investment zahlt sich oft vielfach aus:

1. **Effizientere Prozesse:** Mitarbeiter sind produktiver, wenn sie z.B. in der Buchhaltung aktuelle Programme nutzen können, um aufwendige Arbeitsschritte zu automatisieren.
2. **Zuverlässiger Datenschutz:** Neuere Systeme haben oft nicht nur eine Funktion zum automatischen Speichern von Daten, sie schützen diese auch besser vor Angriffen von außen.
3. **Günstige Versicherungstarife:** Da professionelle IT das Risiko eines Datenverlusts reduziert, kann sie Ihnen sogar in Verhandlungen mit Ihrem Versicherungsanbieter helfen.

Wann haben Sie Ihre IT zuletzt auf den aktuellen Stand der Technik gebracht? Von der Bedarfsanalyse über die Installation einer professionellen Firewall bis hin zur nachfolgenden Betreuung helfen wir Ihnen gern dabei, die IT in Ihrem Unternehmen fit für die Zukunft zu machen.

- **IT-Dienstleistungen**
- **IT-Lösungen**

… seit 1994

Falkenstr. 10
72820 Sonnenbühl

Tel.: 07128/38050-0
Fax: 07128/38050-29

www.itdienste.net
info@itdienste.net

IT-Services & Solutions
WiUME Ingenieur-Büro

4 gute Gründe für eine Küche vom albschreiner

IHR WEG ZUR TRAUMKÜCHE:
post@albschreiner.de
07128 / 929 83 90
www.albschreiner.de

#1: IHRE KÜCHE IST *Chefsache*

Schreinermeister Matthias Herrmann plant und gestaltet Ihre Küche individuell für Sie. Dank modernster Technik setzen wir Ihre Vorstellungen in ein fotorealistisches 3D-Modell um. So haben Sie Ihre neue Küche genau vor Augen und können sich darauf verlassen, dass am Ende alles Ihren Wünschen entspricht. Und das Beste daran? Bei uns ist Ihre Küche Chefsache. Matthias Herrmann betreut Sie persönlich vom ersten Aufmaß in Ihren Räumen bis zur Montage und Übergabe der fertigen Küche.

#2: REGIONALE HERSTELLER MIT SPITZEN *Qualität*

Wir schwören auf Küchen-einbaugeräte mit hohem Qualitätsanspruch und hervorragendem Preis-Leistungsverhältnis: Was Sie bei uns kaufen, soll oifach ebbes gscheits sein und Ihnen viele Jahre treue Dienste leisten. Aus diesem Grund bildet eine hochwertige regionale Produktpalette die Grundlage für Ihre Traumküche. Mit REMPP Küchen aus dem Schwarzwald vertrauen wir seit jeher auf eine Marke, die mit hochwertiger Qualität und robuster Bauweise überzeugt. Darüber hinaus sind wir Vertragshändler vieler namhafter Hersteller von Kücheneinbaugeräten – darunter NEFF, Bora und Liebherr – und kaufen ohne Zwischenhändler direkt beim Hersteller ein.

#3: MASSARBEIT & *Flexibilität*

Ob Sondermaße, Dachschräge oder Alltagsunterstützung für Menschen mit Handicap: Wir planen und realisieren Ihre Küche mit dem Auge eines Schreinermeisters – passgenau auf Sie und Ihr Leben zugeschnitten. Individuelle Highlights aus Massivholz fertigen wir dabei in unserer Werkstatt selbst.

#4: TRANSPARENTE *Preis*GESTALTUNG

Zugegeben: Küchen kosten Geld. Dafür ist eine ansprechend gestaltete Küche aber auch ein echter Wohlfühlort, der über Jahrzehnte hinweg den Mittelpunkt Ihres Hauses oder Ihrer Wohnung bilden kann. Damit Sie Planung und Gestaltung Ihrer neuen Küche entspannt angehen können, erstellen wir für Sie ein transparentes Angebot, das mit Blick auf Qualität, Optik, Komfort und Preis exakt auf Ihre Vorstellungen zugeschnitten ist. Selbst für schmale Budgets finden wir ebenso ansprechende wie komfortable Lösungen – denn mit einer Küche vom albschreiner profitieren Sie auch von unseren exzellenten Einkaufsbedingungen.

albschreiner
HERRMANN
Ihr Schreiner & Küchenspezialist in Sonnenbühl

KÜCHEN
TÜREN & FENSTER
RENOVIERUNGEN
RAUMPLANUNG
BADMÖBEL
MÖBEL
INNENAUSBAU
DACHFENSTER
ROLLADEN
INSEKTENSCHUTZ
SONNENSCHUTZ
KÜCHENGERÄTE

albschreiner HERRMANN ▪ Inhaber Matthias Herrmann
Silcherstraße 1 ▪ 72820 Sonnenbühl ▪ 07128 92983-90
www.albschreiner.de

RAINER MÖCK FINANZDIENSTLEISTUNGEN

Krisensicher investieren

Steigende Lebenshaltungskosten, Inflation und ein schwacher Euro bereiten derzeit vielen Anlegern große Sorgen. Wenn auch Sie Ihr Kapital in der Krise zuverlässig vor Wertverlust schützen wollen, weiß Finanzexperte Rainer Möck Rat.

„Viele Menschen sind in Anbetracht der aktuellen Lage zunehmend verunsichert", erzählt Rainer Möck. „Wenn man als Verbraucher zusehen muss, wie die hart erarbeiteten Ersparnisse durch Inflation an Wert verlieren, kann das ganz schön beängstigend wirken." Hier kommt der Finanzexperte ins Spiel: Er unterstützt seine Kunden bei der Auswahl krisensicherer Anlageformen – denn so unaufhaltsam wie er auf den ersten Blick erscheint, muss der Wertverlust des Geldes nicht sein. Im Mittelpunkt einer krisensicheren Anlagestrategie steht für Möck die Suche nach Investments, die auch in angespannten Situationen nicht an Wert verlieren. „Nichts ist so wertstabil wie ein limitierter Sachwert", erklärt er. „Denken Sie etwa an Edelmetalle: Im Gegensatz zu anderen Anlageformen werfen die zwar keine Zinsen ab, aber dafür rechnet sich der Kauf auf lange Sicht immer, weil Sachwerte wie diese im Lauf der Zeit knapper und damit wertvoller werden."

Von Aktien hingegen rät der Experte derzeit entschieden ab: „Die sind inzwischen zwar zu einem leicht verfügbaren Massenprodukt geworden, lohnen sich aber längst nicht so sehr, wie man meinen sollte", erzählt er. „Wenn man sich vor Augen führt, dass nur etwa ein Prozent aller Unternehmen börsennotiert sind, sieht man deutlich, wo das Problem liegt: Das Kapital ballt sich an wenigen Stellen. Läuft es gut, teilt man sich die Gewinne mit vielen anderen Investoren – aber wenn die Kurse fallen, können Banken und Großinvestoren davon leider weiterhin profitieren. Die Verluste machen allein die Privatinvestoren."

Für Anleger, die von boomenden Branchen und der wirtschaftlichen Stabilität etablierter Unternehmen profitieren wollen, hat der Profi einen ganz anderen Tipp: „Ich empfehle seit jeher die Anlageklasse Private Equity. Damit können auch private Anleger direkt in mittelständische und große Unternehmen investieren."

Machen Sie mehr aus Ihrem Geld!

Möchten auch Sie Ihre private Vorsorge optimieren, wissen aber nicht so richtig, wie? „Kein Problem!", versichert Rainer Möck. „Dafür gibt's ja mich." Der Finanzprofi bietet seinen Kunden eine DIN-geprüfte Finanzanalyse und entwickelt auf dieser Grundlage individuelle Optimierungsstrategien. „So können wir die Beitragsersparnis in der Vorsorge steigern oder die Absicherung bei gleichbleibendem Beitrag deutlich verbessern. Meine Unabhängigkeit als Berater ist dabei natürlich sehr hilfreich", fügt Möck hinzu. „Wenn ich eine Strategie oder ein Produkt empfehle, dann aus tiefster Überzeugung."

Das Einzige was zählt, ist Ihre finanzielle Sicherheit!

- Haben Sie Ihre Vorsorge bereits vor Kaufkraftverlust geschützt?
- Wie wirkt es sich wohl auf Ihre Vorsorge aus, wenn ihre Geldanlagen/ Versicherungen ständig durch hohe Inflation weniger werden?

Vermögensaufbau - oder - Kapitalvernichtung ?

Unsere Lösungen:

Alternative Vermögensanlagen auf Ihre Wünsche zugeschnitten mit Sicherheit, überdurchschnittlichen Renditen und Inflationsschutz.

Wie Sie Ihre finanzielle Sicherheit gestalten wollen, entscheiden Sie!
Wir können für Sie den Wind nicht ändern, aber die Segel anders setzen!

Rainer Möck
Fachberater Finanzdienstleistungen (IHK)
Bolbergstr. 15
72820 Sonnenbühl

Tel. 07128 928550
Fax 07128 928551
info@moeck-finanzen.de
www.moeck-finanzen.de

möck
FINANZDIENSTLEISTUNGEN

EINKAUFEN VOR ORT BEDEUTET NICHT NUR DEN KÜRZESTEN WEG,

sondern auch

DIE GESAMTE VIELFALT DER REGION – HEUTE UND IN ZUKUNFT.

Regional – genial!

Haben Sie schon einmal von einem König gehört, der in einem Reich lebte, in dem ihn niemand kannte? Wir auch nicht. Deshalb sind wir der festen Überzeugung, dass eine wirklich königliche Behandlung für unsere Kundinnen und Kunden nur dort möglich ist, wo hochwertige Produkte und Dienstleistungen auf persönlichen Service treffen. Diese Qualität in allen Belangen bieten Ihnen die Gewerbetreibenden in Sonnenbühl: Herzlich, kompetent und nah.

Auf uns können Sie sich verlassen.
Mit dem Einkauf vor Ort sparen Sie nicht nur Zeit: Sie profitieren auch von der langjährigen Erfahrung der Gewerbetreibenden – und von ihrem Einsatz für Sie und Ihre Anliegen.

Wir halten Ihnen den Rücken frei.
Wenn der Schuh drückt, die Glühbirne durchbrennt oder der Zahn schmerzt, sind wir stets zur Stelle. So haben Sie mehr Zeit und Muße für das, was Ihnen wirklich wichtig ist.

Wir nehmen uns Zeit für Sie.
Wir bieten Ihnen alles – außer 08/15-Lösungen. Ganz gleich, ob Sie ein Dessert fürs Festtagsessen, eine neue Fellbürste oder einen neuen Versicherungsanbieter suchen: Persönliche Beratung ist für uns Goldstandard. Kommen Sie vorbei, sprechen Sie uns an und überzeugen Sie sich selbst.

Und durch jeden Einkauf machen Sie das Leben in Ihrer Gemeinde ein wenig besser.
Nicht alle Helden bezwingen Ungeheuer oder retten entführte Prinzessinnen aus schwindelerregend hohen Türmen. Manche bewirken Großes, indem sie sich auf die Erfahrung und das Know-how der Handwerksbetriebe aus der Region verlassen. Jeder Einkauf vor Ort trägt dazu bei, Arbeitsplätze in der Region zu sichern und das Angebot der Produkte und Dienstleistungen zu erhalten, die nur einen Katzensprung von Ihrer Haustür entfernt verfügbar sind. Da die lokalen Unternehmen von jedem Ihrer Einkäufe auch Steuern abführen, fördern Sie damit außerdem Ausbau und Erhalt der sozialen und kulturellen Einrichtungen in Sonnenbühl. So unterstützen Sie Kindertagesstätten und Schulen, Sporthallen und Bibliotheken – ganz einfach, indem Sie für biometrische Passfotos ins Fotostudio um die Ecke gehen, Ihre Teppiche professionell reinigen lassen und sich bei Fragen rund um Versicherung und Finanzen an die Experten aus Ihrer Gemeinde wenden.

Qualität - Vielfalt - Nachhaltigkeit

GEWERBE IN SONNENBÜHL.

Wer wir sind

Gegründet am 10. Oktober 2011, engagiert sich der Handels- und Gewerbeverein Sonnenbühl e.V. seit über einem Jahrzehnt für die Unternehmen in unserer Gemeinde. Von Handwerk, Handel und Industrie bis hin zu Gastronomie und Freiberuf repräsentieren unsere über fünfzig aktiven Mitglieder die Vielfalt am Wirtschaftsstandort Sonnenbühl.

WOFÜR WIR STEHEN

Als „Sprachrohr der Gewerbetreibenden" setzen wir uns sowohl für die Qualität der Dienstleistungen und Produkte als auch für Solidarität unter den Gewerbetreibenden ein. Uns ist es ein Anliegen, dass in den vier Teilgemeinden von Sonnenbühl ganz unterschiedliche Unternehmen einen starken Standort vorfinden – heute und auch in Zukunft. Deshalb beleben wir Handel und Gewerbe vor Ort mit Ideen wie dem Sonnentaler, mit immer neuen Aktionen und vor allem: Mit viel Herzblut.

WARUM WIR SIE GANZ HERZLICH EINLADEN MÖCHTEN

Wie jeder Verein ist auch der HGS nur so kreativ und engagiert wie seine Mitglieder. Und wir haben Großes vor: Wir haben es uns zum Ziel gesetzt, die Handel- und Gewerbetreibenden in Sonnenbühl noch enger zu vernetzen und durch unsere gemeinsamen Projekte einen Beitrag dazu zu leisten, das Leben in unseren vier Ortsteilen abwechslungsreich und attraktiv zu gestalten.

WAS EINE MITGLIEDSCHAFT FÜR SIE BEDEUTET

Sie sind Handel- oder Gewerbetreibender aus, in oder um Sonnenbühl?
Was halten Sie von …

… gemeinsamer **Stärkung der Kaufkraft** in Sonnenbühl?
… **Networking** und Kooperation unter Kollegen?
… exklusiven **Weiterbildungsmöglichkeiten** rund um den Arbeitsalltag?
… der Chance, auf unserer Gewerbemesse neue Kunden zu gewinnen?
… regelmäßigem Austausch beim offiziellen **HGS-Stammtisch**?
… günstigen Marketing-Plattformen wie dieser Gewerbezeitung, die Leserinnen und Leser in allen Haushalten Sonnenbühls erreicht?

KLINGT DAS WIE MUSIK IN IHREN OHREN?

Dann freuen wir uns auf Sie und all Ihre Ideen! Alle Informationen rund um Aufnahmeantrag und Mitgliedsbeiträge finden Sie unter www.gewerbe-sonnenbuehl.de.

DIENSTLEISTUNGSSERVICE SPIERTZ

Frauenpower von der Schwäbischen Alb

Seit 2015 führen Patricia und Kimberley Spiertz gemeinsam den Dienstleistungsservice Spiertz, ein professionelles Reinigungsunternehmen mit Sitz in Sonnenbühl. Zur Eröffnung der zweiten Geschäftsstelle in Trochtelfingen haben wir uns mit dem wendigen Mutter-Tochter-Team unterhalten.

Liebe Patricia, liebe Kim, euer Logo zeigt zwei Delfine – wofür stehen die?

Patricia Spiertz: Delfine sind dafür bekannt, dass sie am liebsten in sauberem Wasser schwimmen. Wir sind fest davon überzeugt, dass das bei Menschen nicht anders ist: Wenn wir uns in einer schönen, sauberen Umgebung befinden, fühlen wir uns gleich viel wohler.
Kimberley Spiertz: Das gilt für den privaten Haushalt genauso wie für die Arbeitsumgebung. Zu unseren beliebtesten Angeboten im gewerblichen Bereich zählt deshalb die Unterhaltsreinigung: Von den Böden über die Mülleimer bis hin zu den Schreibtischen sorgen wir dafür, dass am nächsten Arbeitstag wieder alles sauber ist.
Patricia Spiertz: Und wenn wir eines sind, dann gründlich! *(lacht)*
Kimberley Spiertz: Penibel sogar! *(lacht)* Aber ich glaube, das ist bei einem professionellen Reinigungsservice auch das Mindeste. Abkürzungen kommen für uns nicht in die Tüte. Damit sich unsere Kunden und ihre Mitarbeiter am Arbeitsplatz rundum wohlfühlen, wischen wir auch unter Möbeln und Bildschirmen richtig durch.

Zusätzlich zur Unterhaltsreinigung – und diversen anderen Services – können eure Kunden euch auch für die Grundreinigung buchen. Was macht da den Unterschied?

Kimberley Spiertz: Die Unterhaltsreinigung ist das, was vor Beginn eines neuen Arbeitstags passiert. Wir leeren die Mülleimer und reinigen alle Oberflächen, mit denen man im Büroalltag zu tun hat.
Patricia Spiertz: Die Grundreinigung geht da einen Schritt weiter. Das ist quasi der Großputz, bei dem wir uns um alles kümmern, wofür bei der täglichen Unterhaltsreinigung keine Zeit bleibt. Da geht's dann ans Möbelrücken, damit wirklich jede Ecke und jeder Winkel richtig gründlich sauber wird.
Kimberley Spiertz: Nach einer ordentlichen Grundreinigung sieht ein Büro aus wie frisch eingerichtet.

Und apropos „frisch eingerichtet": Ihr seid ja auch zur Stelle, wenn ein Neubau oder ein Mietobjekt bezugsfertig gemacht werden soll …

Patricia Spiertz: Wenn bei einem Neubauprojekte oder nach einer Sanierung die Arbeiten im Innenausbau abgeschlossen sind, ist die Baureinigung der letzte Schritt vor dem Umzug. Erst wenn die Räume sauber sind, können sie eingerichtet werden. Die Reinigung vor der Neuvermietung eines bereits bestehenden Objekts hat dasselbe Ziel.
Kimberley Spiertz: Aber weil wir da nicht die Spuren von Bauarbeiten beseitigen, handelt es sich streng genommen nicht um Baureinigung, sondern um eine Form der Sonderreinigung, bei der wir ganz individuell schauen, was gemacht werden muss, damit pünktlich zur Schlüsselübergabe alles schön sauber und frisch ist.
Patricia Spiertz: Diesen Service bieten wir übrigens nicht nur für Vermieter an. Wenn ein Mieter den abschließenden Großputz nach dem Auszug nicht selbst übernehmen möchte – oder wenn es einfach zeitlich zu knapp wäre –, sind wir gern zur Stelle.

EINMAL RUNDUM SAUBER, BITTE!

Das Team von Spiertz bietet Ihnen professionelle Reinigung im Innen- und Außenbereich:

- **Unterhaltsreinigung**
- **Grundreinigung**
- **Baureinigung (Neubau und Sanierung)**
- **Fensterreinigung**
- **Teppichreinigung**
- **Trockenreinigung**
- **Parkettbodenreinigung**
- **Fassadenreinigung**
- **Graffiti-Entfernung**
- **Etiketten-Entfernung**

Darüber hinaus übernehmen die Profis auch Reinigungsdienstleistungen in Privathaushalten – und auf Wunsch sogar die Wäsche.

10 Jahre Sonnentaler

Ob Geburtstag oder Hochzeit, Vereins- oder Firmenjubiläum: Für alle großen und kleinen Momente des Schenkens gibt es in Sonnenbühl seit 2012 einen exklusiven Geschenkgutschein. Zum zehnten Jubiläum des Sonnentalers haben wir uns die Zahlen ein wenig genauer angeschaut.

9.800 SONNENTALER WURDEN SEIT 2012 GEDRUCKT.

Aktuell sind Gutscheine aus vier Auflagen im Umlauf, denn aufgrund des regen Anklangs in der Gemeinde mussten schon dreimal frische Sonnentaler nachbestellt werden.

10-EURO-SONNENTALER SIND DIE BELIEBTESTEN.

In den vergangenen drei Jahren hat der 5-Euro-Sonnentaler aber ganz schön aufgeholt: 2022 wurden fast so viele 5-Euro-Gutscheine wie 10-Euro-Gutscheine eingelöst.

DER UMSATZ STEIGT KONTINUIERLICH.

2021 wurden 883 Sonnentaler im Gesamtwert von über 6.900 Euro eingelöst. Im Folgejahr wurde dieser Rekord schon gegen Ende des Sommers gebrochen: Allein bis Oktober 2022 wurden über 1.200 Sonnentaler im Gesamtwert von mehr als 9.000 Euro eingelöst.

Hier finden Sie Ihre Sonnentaler – und hier können Sie sie einlösen!

In der Tourist-Info in Undingen sowie in allen Sonnenbühler Filialen der Kreissparkasse und der VR-Bank können Sie Sonnentaler erwerben. Eine aktuelle Liste aller Unternehmen, bei denen Sie den Gutschein einlösen können, finden Sie auf der Homepage des HGS unter www.gewerbe-sonnenbuehl.de.

Steuerfrei schenken mit dem Sonnentaler

Nicht alles, was Sie als Arbeitgeber an Ihre Mitarbeiter und Geschäftsfreunde verschenken, dürfen die Empfänger auch vollständig behalten. Sachzuwendungen, die nicht in bar gewährt werden, müssen im vollen Wert in die Einkommensteuer aufgenommen werden. Das gilt leider auch für Gutscheine. Mit ihnen können sich die Beschenkten zwar die Geschenke aussuchen, an denen sie die größte Freude haben – doch wann immer Sie als Arbeitgeber eine solche Aufmerksamkeit verschenken wollen, sollten Sie darauf achten, dass der tatsächliche Wert des Geschenks auch beim Empfänger ankommt.

Geschenk oder Aufmerksamkeit?

Geschenke sind Zuwendungen ohne Gegenleistung. Sie können sowohl Arbeitnehmern als auch fremden Dritten gewährt werden, dürfen dabei aber die Freigrenze von monatlich 50,00 € (netto) nicht übersteigen. Aufmerksamkeiten stehen im Zusammenhang mit der Tätigkeit des Empfängers im Betrieb. Diese können also nur Arbeitnehmer des Zuwendenden erhalten. Die Freigrenze liegt hier bei 60,00 € (netto) pro Monat. Alles, was darüber hinausgeht, muss voll versteuert werden.

Schönes Ambiente
Inspirieren • Dekorieren
Poststraße 15
72820 Sonnenbühl
Di, Do & Fr 09:30 - 12:00 / 14:30 - 18:00
Sa 09:30 - 12:00
Gaby Mezger
schoenes.ambiente@gmx.de
07128/92 81 343
schoenes.ambiente
Schönes Ambiente

Individuelle Architektur zu vernünftigen Preisen

ARCHITEKTURBÜRO SCHMIDT

„Inzwischen habe ich fast alles gebaut“, erklärt Bernhard Schmidt und nickt in Richtung der zahlreichen Fotos, die auf dem Tisch ausgebreitet liegen. „Von Ein- und Mehrfamilienhäusern über Produktions- und Lagerhallen bis hin zu Supermärkten und seniorengerechten Wohnheimen.“ 1978 erwarb er an der Universität Stuttgart sein Diplom – und eröffnete noch im selben Jahr in Reutlingen sein eigenes Architekturbüro. Als Architekt Schmidt 2011 privat wie auch geschäftlich in den Sonnenbühler Ortsteil Genkingen umzog, war er hier längst kein Unbekannter mehr. „Ich habe schon immer viel im Raum gebaut, schon als mein Büro noch in Reutlingen war. Mein Einzugsgebiet war nie wirklich klein.“ Auch derzeit ist Bernhard Schmidt an Projekten in einem Umkreis von mehreren Hundert Kilometern beteiligt.

Worauf er schon immer den größten Wert legt? Natürlich auf die Wünsche der Bauherren. „Individuelle Beratung ist das A und O! Nehmen Sie beispielsweise eine Arztpraxis: Häufig ist hier eine Kombination aus Arbeits- und Wohnraum gefragt. Im Erdgeschoss wird gearbeitet, im Obergeschoss gewohnt. Damit das funktioniert, muss alles genau auf den jeweiligen Bauherren abgestimmt sein.“ Um individuelle Ansprüche und Bedürfnisse möglichst präzise umzusetzen, bedarf es dabei eines gewissen Fingerspitzengefühls in der Koordination aller Prozesse. Für Schmidt kein Problem: Dank mehr als 40 Jahren Erfahrung weiß er genau, worauf es ankommt.

ARCHITEKTUR AUS ZWEI GENERATIONEN

Inzwischen arbeiten im Architekturbüro Schmidt zwei Generationen zusammen: Neben Bernhard Schmidt ist auch seine Tochter Sarah Gaßner mit von der Partie. Nach dem Studium an der Universität in Stuttgart sammelte sie zunächst als Mitarbeiterin im staatlichen Hochbauamt in Ulm und in anderen Architekturbüros Erfahrung. Seit 2018 unterstützt sie ihren Vater im Architekturbüro in Genkingen ideenreich und tatkräftig.
Im Wohnhausneubau der Familie Gaßner in Reutlingen-Oferdingen befindet sich seit Neustem auch das Zweitbüro, von dem aus Vater und Tochter als Team die Bauvorhaben rund um Reutlingen besser betreuen können. Beide Architekturbüros sind gut vernetzt und bieten Bauherren optimalen Service in Planung und Realisierung ihrer Projekte – selbstverständlich inklusive CAD und Visualisierungen.

NEHMEN SIE KONTAKT MIT UNS AUF:

Wir freuen uns auf Ihre Bauaufgabe und begleiten Ihre Planungswünsche gern von der ersten Skizze bis zur Fertigstellung.

SCHMIDT
ARCHITEKTURBÜRO

BERNHARD SCHMIDT
DIPLOM ING. ARCHITEKT
ENTWURF
PLANUNG
BAULEITUNG

SARAH GAßNER
DIPLOM ING. ARCHITEKTIN
ENTWURF
PLANUNG
BAULEITUNG

GÖNNINGER STRASSE 21-1
72820 SONNENBÜHL-GENKINGEN
TELEFON 07128-92983-20
TELEFAX 07128-92983-29
e-Mail: mail@architektschmidt.de
Internet: www.architektschmidt.de

BUCHHALDE 19
72768 REUTLINGEN-OFERDINGEN

e-Mail: mail@architektschmidt.de
Internet: www.architektschmidt.de

DOGS HAIRSTYLE

Hundesalon & Tierphysiotherapie

Ein Hundesalon auf der Schwäbischen Alb? Aber sicher: Hier geht's schließlich nicht nur um den Look, sondern auch um die Gesundheit der Vierbeiner. Wir haben uns mit Inhaberin Julia Geisler unterhalten.

Liebe Julia, du hast einen eher ungewöhnlichen Beruf. Wie wird man professionelle Hundefriseurin?

In meinem Fall: Indem eins zum andern kommt (lacht). Ursprünglich bin ich gelernte Tierarzthelferin. Nach der Ausbildung habe ich in einer Praxis gearbeitet, in der es ein freies Zimmer und eine Hundedusche gab, die fast nie zum Einsatz kam. Irgendwann fragte meine Chefin, ob wir damit nicht etwas machen wollen. Das brachte mich auf die Idee, mich im Nebenberuf als Hundefriseurin selbstständig zu machen. Nachdem ich einen entsprechenden Kurs absolviert hatte, wohlgemerkt – immerhin gibt's bei der Fellpflege einiges zu beachten.

Beim Stichwort „Hundefriseur" haben viele direkt das Bild vom durchgestylten Pudel im Kopf …

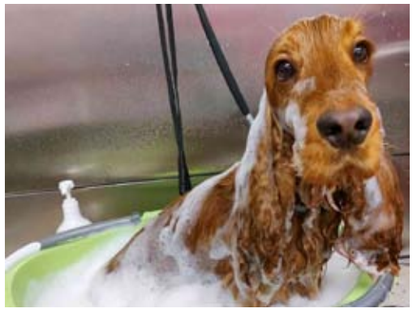
Oh, die klassische Pudelfrisur, wer kennt sie nicht! In meinem Arbeitsalltag kommt die aber nur selten vor. Heutzutage geht's im Hundesalon eher darum, dass die Vierbeiner gesund und munter bleiben – und da spielt die Fellpflege eine große Rolle. Viele Hunderassen haben ja z.B. eine dichte Unterwolle. Wenn die sich verfilzt, können regelrechte Platten entstehen, die nicht nur auf der Haut jucken, sondern auch die Bewegungsfreiheit einschränken.

Apropos Bewegungsfreiheit: Du bist auch ausgebildete Tierphysiotherapeutin und behandelst in deinem Salon in Genkingen vierbeinige Patienten. Wie kann man sich das vorstellen?

Im Grunde können wir alles, was in der Physiotherapie beim Menschen gemacht wird, auch beim Hund einsetzen, von Massage und Krankengymnastik bis zur Lymphdrainage. Damit können wir die Tiere nach Krankheiten oder Unfällen wieder mobilisieren und chronische Beschwerden lindern. Im Herbst und Winter kommen z.B. oft alte Hunde zu mir, weil ihnen das nasskalte Wetter zu schaffen macht. Da Physiotherapie immer etwas ganz Individuelles ist, entwickle ich für jedes Tier einen eigenen Therapieplan – gern auch in Rücksprache mit dem behandelnden Tierarzt.

Für die Zeit zwischen den Besuchen im Salon gibt's in deinem Laden außerdem Produkte für die Fell-, Haut- und Pfotenpflege zu kaufen.

Persönliche Beratung inklusive, versteht sich. Außerdem habe ich Tierzubehör im Angebot – und natürlich Leckerlies! (lacht) Die Auswahl in meinem Laden ist überschaubar, dafür aber echt fein. Bei allen Produkten, die ich zum Verkauf anbiete, achte ich sehr darauf, was drin ist und ob die Verarbeitung stimmt. Wie sagen die Schwaben so schön? Bloß koin Kruschd!



Hundebedarf
Dogs Hairstyle
Hundesalon und Tierphysiotherapie
Undingerstr. 9
72820 Sonnenbühl-Genkingen
Tel.: 0160-91013502
Termine auch außerhalb der Öffnungszeiten möglich!
Di. 8.00 bis 11.30 Uhr & 16.30 bis 18.30 Uhr
Do. 8.00 bis 12.00 Uhr

EINMAL RUNDUM WOHLFÜHLEN, BITTE!

Der Hundesalon Dogs Hairstyle bietet Ihnen ein breit gefächertes Angebot an Dienstleistungen rund um Pflege und Physiotherapie:

- Fellpflege
- Waschen
- Schneiden
- Entfilzen
- Hautpflege
- Thalasso-Therapie
- Pfotenpflege
- Krallen-, Ohren- und Augenpflege
- Tierphysiotherapie
- Akupunktur

Rezepte – Apfel mit Schuss

Warten auch in Ihrem Garten noch ein paar letzte Äpfel auf das passende Rezept? Hier sind zwei herrlich einfache Getränke-Ideen, die auch kleine Früchte ganz groß rausbringen. Der Clou dabei? Am Boden des Glases wartet stets beschwipstes Obst als Dessert auf Sie und Ihre Gäste.

1. FRUCHTIG-FRISCHER APFEL-PROSECCO

Dieser einfache Cocktail ist im Handumdrehen vorbereitet und schmeckt zum Brunch am Wochenende genauso gut wie zum Festtagsessen. Um die Süße des Apfelsafts auszubalancieren, kombinieren wir ihn mit trockenem Prosecco und etwas Zitrone.

Was Sie dafür brauchen:
500ml trüber Apfelsaft
500ml Prosecco
100 ml Wodka
den Saft einer Zitrone
Eiswürfel
2 mittelgroße Äpfel

Und so geht's:

Pressen Sie die Zitrone aus und schneiden Sie einen der Äpfel in kleine Würfel. Mischen Sie in einer großen Schale Apfelsaft, Zitronensaft und Wodka. Mischen Sie die Apfelstücke unter – achten Sie darauf, dass sie vollständig bedeckt sind – und stellen Sie die Schale 1-2 Stunden kalt. Geben Sie kurz vor dem Servieren das Eis und den Prosecco hinzu und garnieren Sie die Gläser nach dem Befüllen mit fein geschnittenen Scheiben des zweiten Apfels.

2. RUM-PUNSCH MIT STREUOBST

An kalten Tagen heizt dieser Punsch ordentlich ein. Die feine Mischung aus Apfelsaft, dunklem Rum und winterlichen Gewürzen schmeckt außerdem nicht nur direkt aus der Tasse: Bleibt ein Schluck Punsch oder etwas beschwipstes Obst übrig, wandern sie einfach in den Rührkuchenteig.

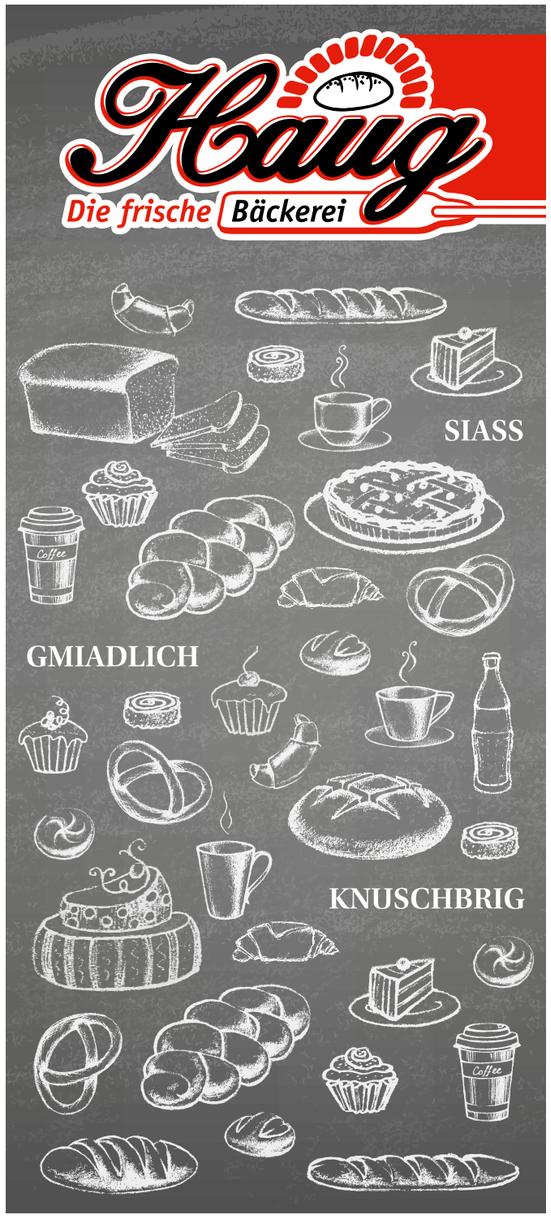
Was Sie dafür brauchen:
2l trüber Apfelsaft
500ml dunkler Rum
3 Zimtstangen
1 TL getrocknete Nelken
eine Messersp. Vanilleextrakt
5 mittelgroße Äpfel

Und so geht's:

Geben Sie den Apfelsaft mit den Gewürzen in einen großen Topf. Lassen Sie die Mischung fünf Minuten lang auf mittlerer Hitze köcheln. Schneiden Sie währenddessen die Äpfel in kleine Würfel. Nehmen Sie den Topf vom Herd, mischen Sie die Äpfel und den Rum unter und lassen Sie den Punsch mindestens zehn Minuten ziehen. Warm servieren.

Alkoholfreier Genuss

Damit Groß und Klein gemeinsam anstoßen können, ersetzen Sie den Prosecco in den Cocktails einfach durch alkoholfreien Sekt. Für eine Variante unseres Punschs, die sowohl Kinder als auch Autofahrer lieben, empfehlen wir neben etwas Apfelsaft auch eine Extraportion Obst: Ein paar Pflaumen und fein geschnittene Birnen verleihen der Mischung eine warme Herbstnote. Wer auf das Rum-Aroma im Punsch nicht ganz verzichten mag, fügt außerdem einen Schuss alkoholfreien Rum-Sirup hinzu.



Individuelle Finanzkonzepte

Raphael Kusch ist eingetragener Kaufmann und seit acht Jahren für die Deutsche Vermögensberatung (DVAG) tätig. Als Regionaldirektor betreut er mit seinem Team Kunden im Großraum Reutlingen, auf der Schwäbischen Alb sowie in Stuttgart und Calw. Im Interview hat er uns verraten, warum sich professionelle Finanzberatung auch für Privatpersonen rentiert.

Herr Kusch, die Finanzberatung der DVAG nutzt ein modulares Konzept: Aus vielen verschiedenen Bausteinen wählen Sie die Produkte aus, die zu Ihren Kunden passen. Wie gehen Sie dabei vor?
Zu Beginn verschaffen wir uns immer einen Überblick über die persönliche Ausgangssituation unserer Kunden. Für dieses erste Kennenlernen nehmen wir uns auch viel Zeit, denn für die persönliche Finanzplanung macht es einen großen Unterschied, welche Ressourcen und Prioritäten unsere Kunden mitbringen. Einen Azubi, der von der ersten eigenen Wohnung träumt, treiben schließlich ganz andere Fragen um als die erfahrene Fachkraft, die mit Mitte Vierzig darüber nachdenkt, wie sie ihr Haus noch ein bisschen schneller abbezahlen kann.

Wenn ihr die Ausgangslage analysiert habt, wie geht es dann weiter?
Im zweiten Schritt entwickeln wir einen individuellen Finanzplan. Dafür besprechen wir sehr ausführlich mit dem Kunden, welche Risikobereitschaft er mitbringt, auf welche Zeit wir planen und was seine persönlichen Ziele sind. Auch die weitere Lebensplanung ist da ganz wichtig: Wenn ein Kunde in absehbarer Zukunft eine größere Anschaffung tätigen, umziehen oder sich fortbilden möchte, fließt das gleich in die Planung der Investitionen und monatlichen Sparraten mit ein.

Gibt es Themen, die Ihre Kunden derzeit besonders beschäftigen?
Oh ja, im Moment gibt es einige. Brandaktuell ist für viele z.B. das Thema Bauzinsen. Die sind in den vergangenen Monaten so durch die Decke geschossen, dass sich bei vielen Immobilienprojekten die Frage stellt, ob sie überhaupt noch umgesetzt werden können wie ursprünglich geplant. Oder denken wir an das Thema Geldanlage: Die Märkte bewegen sich derzeit so schnell, dass viele Anleger sich Sorgen um Ihr Erspartes machen.

Und da kommt ihr ins Spiel.
Wir helfen unseren Kunden dabei, ihre Finanzen zielgerichtet zu planen. Das bedeutet, dass jedes Investment an einen konkreten Wunsch gebunden ist. Das kann ein vergleichsweise kleiner Wunsch wie Urlaub oder eine Weiterbildung sein, aber auch für die Finanzierung langfristiger Ziele wie Wohneigentum oder Altersvorsorge entwickeln wie maßgeschneiderte Pläne. Besonders wichtig ist uns, dass sich unsere Kunden als Geschäftsführer ihrer eigenen Finanzen sehen: Sie geben die Ziele vor – und wir unterstützen sie dabei, den kürzesten Weg dorthin zu finden.

Deutsche Vermögensberatung
Vermögensaufbau für jeden!

Raphael Kusch e.K.

Sandwiesenstr. 3
72793 Pfullingen

Mobil: 0151 - 41 808 498

Raphael.Kusch@dvag.de
www.dvag.de/raphael.kusch

Die **Hauptversammlung** des HGS 2022

Handels- und Gewerbeverein Sonnenbühl HGS

Die strikten Kontaktbeschränkungen während der Pandemie sind auch an uns nicht spurlos vorübergezogen: Sowohl 2020 als auch 2021 konnte die jährliche Generalversammlung nicht in gewohnter Form stattfinden. Aus diesem Grund gab es nun so einiges zu besprechen, als sich der Handels- und Gewerbeverein Sonnenbühl e.V. am 16. Mai 2022 im Landhotel Willmandingen zur ersten ordentlichen Hauptversammlung seit 2019 traf.

PROJEKTE UND MEILENSTEINE 2020–2022

Seit der letzten Generalversammlung im Jahr 2019 fanden insgesamt 11 Ausschuss-Sitzungen statt. Sie beschäftigten sich vorrangig mit den folgenden Projekten:

Entwicklung eines Leitbilds: Der größte Meilenstein, den der HGS in den vergangenen Jahren erreicht hat, ist die Entwicklung eines klaren Leitbilds, an dem wir nun unsere Vereinsarbeit ausrichten. Im Rahmen zweier Strategietage haben wir gemeinsam mit der Agentur *Meyer & Koch* konkrete Ziele bestimmt und Strategien entwickelt. Erste Projekte, die aus der Arbeit am neuen Leitbild hervorgegangen sind, befinden sich bereits in der Planungsphase.

Lockdown-Special: Während des Lockdowns 2020 erschienen im Gemeindeboten Sonderseiten, auf denen Sonnenbühler Firmen Reklame schalten konnten. Die Kosten dafür übernahmen zu gleichen Teilen der HGS, die Gemeinde und die beteiligten Firmen.

Oster-Aktion: Während des Lockdowns im Frühjahr 2021 lud der HGS zur Suche nach Osterhasen ein, die sich in Schaufenstern in den vier Teilgemeinden versteckt hatten. Unter allen Teilnehmenden verlosten wir drei Osternester mit Süßem und kleinen Geschenken – gesponsort von unseren Mitgliedsfirmen.

Ausbau des Magazins: Mit „Marktplatz Sonnenbühl" bietet der HGS seinen Mitgliedern eine Werbeplattform, die einmal im Jahr alle Haushalte in Sonnenbühl erreicht. 2022 erhöhen wir die Stückzahl erstmals auf 4.000 Exemplare, sodass das Magazin auch in Geschäften und in der Gastronomie ausgelegt werden kann.

Runder Tisch: Der HGS plant einen Runden Tisch, der Vertreter der Gemeinde mit Handel- und Gewerbetreibenden zusammenbringen soll. Die Idee für das Format entstand im Rahmen der Arbeit am HGS-Leitbild, das neben der Vernetzung der Handel- und Gewerbetreibenden untereinander auch ihre Verankerung in den Strukturen der Gemeinde fokussiert. Neben dem Austausch über aktuelle Themen soll der Runde Tisch auch der Planung neuer Kooperationen zwischen dem Verein und der Gemeinde Sonnenbühl dienen.

ENTLASTUNG DES VORSTANDS UND NEUWAHLEN

Auf die ordnungsgemäße Entlastung des Vorstands folgten Neuwahlen. Neu bzw. für eine weitere Amtszeit im Vorstand des HGS gewählt wurden **Jill Carstens** (1. Vorsitzende) und **Manuel Hailfinger** (2. Vorsitzender) sowie **Bernd Raach** (Kassierer) und **Nicole Petrowsky** (Schriftführerin). Als Beisitzer wurden **Michael Haug, Liane Schmid, Bernhard Schmid, Dirk Müh** und **Raphael Kusch** gewählt. Darüber hinaus erklärten sich auch die erfahrenen Kassenprüfer des HGS – **Willi Herrmann** und **Sabine Möck** – bereit, erneut ihres Amtes zu walten. Auch sie wurden wiedergewählt. Bürgermeister Morgenstern, der in diesem Jahr persönlich die Entlastung des Vorstands übernahm, dankte allen, die sich zur Wahl gestellt hatten, für ihr Engagement.

VERABSCHIEDUNGEN

Aus dem Beirat verabschiedet wurden dieses Jahr **Mathias Bez, Anita Mayer** und **Tami Moraru**. Wir bedanken uns herzlich für ihre jahrelange Tätigkeit und wünschen ihnen im Privaten wie im Beruf weiterhin alles Gute.

DER SONNENBÜHLER GEWERBE-STAMMTISCH

Interessieren auch Sie sich für Handel und Gewerbe in Sonnenbühl? Haben Sie Fragen zu unserem Verein oder möchten Sie gern an einem unserer Projekte mitwirken? Dann möchten wir Sie herzlich dazu einladen, im Rahmen unseres HGS-Stammtischs zu uns zu stoßen: Wir freuen uns auf Sie!

Datum: Am dritten Donnerstag im Februar, April, Juni, August, Oktober, Dezember
Ort: Da Pino – Lichtensteinstraße 21 – 72820 Undingen
Zeit: Ab 20.00 Uhr

Fotografie Jill Carstens
Mit Liebe fotografiert.

Fertigmachen zum *Abflug!*

Jill Carstens will hoch hinaus – mit dem Fotoapparat! Zusammen mit ihrem Drohnenpiloten David Fecht bietet sie seit neuestem auch Foto- und Videoshootings aus luftiger Höhe an.

Was kann man mit einer Drohne alles aufnehmen?
Denken Sie beim Thema Drohnenflug auch zuallererst an Fotos aus der Vogelperspektive? Damit liegen Sie nicht verkehrt – aber Luftaufnahmen wie diese sind nur ein kleiner Teil der Möglichkeiten, die professionelle Drohnenfotografie eröffnet. Zum einen können mit der fliegenden Kamera sowohl Fotos als auch Videos aufgenommen werden und zum anderen muss es nicht immer ein Höhenflug sein: Mit der Drohne können wir auch Blickwinkel erschließen, die für einen Fotografen schlecht oder gar nicht zugänglich wären. So kann die Kamera beispielsweise mit der Drohne über einem See schweben oder sich ganz gefahrlos weit aus dem Fenster lehnen.

Für welche Foto- und Filmprojekte ist dieses Angebot interessant?
Sowohl für Privatpersonen als auch für Firmen bietet die Drohnenfotografie spannende Möglichkeiten. So sind die Aufnahmen aus luftiger Höhe z.B. in einem Hochzeitsvideo, bei einem Vereinsjubiläum oder auf einem großen Richtfest ein echter Hingucker. Firmen hingegen können mit dynamischen Imagevideos ihre Homepages und Social-Media-Kanäle aufwerten oder die Vielfalt der möglichen Perspektiven nutzen, um das Firmengelände, den Fuhrpark oder ausgewählte Referenzprojekte von ihrer schönsten Seite zu zeigen.

Wer berät mich zum Thema Drohnenfotografie?
Fragen zur Technik, zu den Möglichkeiten und zum Ablauf eines Drohnenfotoshootings sowie zu den Genehmigungen, die im Vorfeld eines Drohnenflugs eingeholt werden müssen, beantworten Fotografin Jill Carstens und Drohnenpilot David Fecht. Sprechen Sie das Team einfach während der Öffnungszeiten im Fotostudio an oder schreiben Sie eine Mail an **post@fotografie-jill-carstens.de** oder **david@fotografie-jill-carstens.de**: Wir freuen uns auf Sie!

ALLES FÜR DIE SCHULE

Matheheft voll? Tintenpatronen leer? Kein Druckerpapier mehr im Homeoffice? Alles kein Problem! In unserem Ladenlokal in Undingen finden Sie ein breit gefächertes Sortiment an Schreibwaren. Bringen Sie also gerne die Schulbedarfslisten Ihrer Kinder vorbei oder teilen Sie uns über das Bestellformular auf unserer Website mit, was Sie und Ihre Mitarbeiter brauchen, damit im Büro alles rund läuft: Wir kümmern uns darum. Und falls Sie einen ganz bestimmten Artikel suchen – z.B. ergonomische Schreibwaren für Linkshänder –, bestellen wir Ihr Wunschprodukt für Sie.

Poststr. 15 – 72820 Sonnenbühl
Telefon: 07128 / 380 34 87 – Mobil: 0160 / 977 11 607

Zahnarztpraxis Dr. Claudia Niebuhr

GEMEINSAM FÜR IHR SCHÖNSTES LÄCHELN

Vom ersten Milchzahn bis zum Zahnersatz im hohen Alter ist die Zahnarztpraxis von Dr. Claudia Niebuhr in Undingen in allen Lebenslagen für ihre Patienten da. Seit ein paar Wochen hat das junge Team mit Nadja Zamorska kompetente Verstärkung bekommen. Wir haben sie und Dr. Niebuhr besucht und den beiden Ärztinnen ein wenig auf den Zahn gefühlt.

„Ich glaube, man kann im Beruf nur richtig glücklich werden, wenn man sich jeden Tag die größte Mühe gibt, sich weiterzuentwickeln, sowohl fachlich als auch persönlich", überlegt Nadja Zamorska. Wer die junge Zahnärztin einmal live erlebt hat, weiß sofort, warum sie so gut in das Team von Dr. Niebuhr passt: Auch sie brennt für ihren Beruf.

Als wir Sie das letzte Mal besucht haben, hatten Sie gerade Ihre Praxis in Undingen eröffnet. Wie ist es Ihnen seither ergangen, Frau Dr. Niebuhr?

Dr. Claudia Niebuhr: Das erste Jahr war für uns sehr turbulent. Aber ich glaube, das geht jedem so, der an einem neuen Standort eine Praxis eröffnet. Gerade am Anfang ist man ja immer ein bisschen nervös: Wie werden wir wohl ankommen – was wird die Gemeinde von uns halten? Die Begeisterung für unsere Arbeit hat aber definitiv nicht nachgelassen. Wir waren vom ersten Tag an hochmotiviert und freuen uns bis heute auf jeden einzelnen Patienten.

Und der Erfolg der Praxis spricht für sich: Ihre Leidenschaft und die herzliche Art, mit der Ihr Team jeden Patienten ganz individuell betreut, kommt in Sonnenbühl gut an.

Dr. Claudia Niebuhr: Für mich persönlich war das schon immer ein ganz wichtiger Punkt: Neben der fachlichen Kompetenz und Präzision darf gerade in medizinischen Berufen das Menschliche nicht zu kurz kommen, weder im Team noch bei der Behandlung. Dass wir es schaffen, ein so familiäres Umfeld zu schaffen, dass sich unsere Patienten bei uns rundum wohl fühlen, freut mich daher sehr.

Im Lauf des vergangenen Jahres gab es viel tolles Feedback, sowohl für Ihre Arbeitsweise als auch für das Konzept Ihrer Zahnarztpraxis.

Dr. Claudia Niebuhr: Als ich damals überlegt habe, wie ich meine Praxis führen möchte, war mir schnell klar, dass für mich nur eine echte Familienpraxis infrage kommt. Bei uns sind alle willkommen. Von der Kinderprophylaxe bis zum Zahnersatz für Senioren sorgen wir dafür, dass unsere Patienten mit einem strahlenden Lächeln durchs Leben gehen. Mit Ausnahme der Chirurgie decken wir dabei auch alle Bereiche selbst ab. Und sollte je ein chirurgischer Eingriff nötig sein, haben wir tolle Partner in der Region, die wir unseren Patienten empfehlen können.

Seit ein paar Wochen gibt es einen Neuzugang in Ihrer Praxis …

Dr. Claudia Niebuhr: Nadja Zamorska ist meine erste angestellte Zahnärztin und eine tolle Ergänzung für unser Team. Manche Leserinnen und Leser der Gewerbezeitung kennen sie vielleicht sogar schon vom letzten Besuch in unserer Praxis. Uns ist es wichtig, dass unsere Patienten bei der Behandlung Konstanz haben – dass man „seine" Zahnärztin hat, die man gut kennt und zu der man eine starke Vertrauensbeziehung aufbauen kann. Deshalb baut sich Frau Zamorska gerade einen eigenen Stamm von Patienten auf, die sie dann durchgehend betreuen wird.

Auch von Seiten des HGS ein ganz herzliches Willkommen, Frau Zamorska! Wie erleben Sie den Einstand als Zahnärztin auf der Schwäbischen Alb?

Nadja Zamorska: Man hört es vielleicht nicht, aber ich komme selbst von der Alb – aus dem Kreis Albstadt, um genau zu sein. In Sonnenbühl fühle ich mich daher sehr wohl. Ich mag die Mentalität der Schwaben und die Offenheit, mit der man sich hier im Alltag begegnet. Nach dem Zahnmedizinstudium in Tübingen spreche ich zwar eher Hochdeutsch, aber keine Sorge: Ich versteh' die Schwaben, und wie! *(lacht)*

ZAHNARZTPRAXIS DR. CLAUDIA NIEBUHR

Poststr. 23
72820 Sonnenbühl-Undingen
info@zahnarzt-sonnenbuehl.de
www.zahnarzt-sonnenbuehl.de

Auflösung des Gewinnspiels aus der Gewerbezeitung 2021

In der letzten Ausgabe hatten wir Ihnen die Eingangsbereiche verschiedener Gastronomiebetriebe in Sonnenbühl gezeigt. Falls Sie noch immer rätseln, in welchen Lokalen die Fotos aufgenommen wurden, oder falls Sie einfach wissen wollen, ob Sie richtig lagen: Hier kommt die Auflösung.

1. Landhotel – Willmandingen
2. Romantikhotel Hirsch – Erpfingen
3. Da Pino – Undingen
4. Bäckerei Haug – Genkingen

Die richtigen Antworten kannten u.a. die drei glücklichen Gewinnerinnen der unter allen Einsendungen verlosten Gutscheine. Wir gratulieren Kerstin Raddatz,Veronika Herrmann und Susanne Högel!

Jill Carstens und Bernd Raach übergeben die Sonnentaler an Veronika Herrmann und Susanne Högel. Kerstin Raddatz, die leider verhindert war, erhält ihren Gewinn zu einem späteren Zeitpunkt – natürlich ebenfalls im Rahmen einer persönlichen Preisübergabe.

Mitglieder

Metzgerei Allmendinger – Schießgasse 4 – Undingen – Tel. 07128.2302 – www.metzgerei-allmendinger.com
Marc Bergweiler – Hagstraße 7 – Undingen – Tel: 0 71 28 – 92 74 34 – www.easy-zert.de
Elektro Bez GmbH & Co. KG – Stettenerstraße 35 – Erpfingen – Tel: 07128 1227 244 – www.elektro-bez.de
Bernd Blank Versicherungen – Robert-Bosch Str.19 – Undingen – Tel: 07128 3330 – www.blank-versicherungen.de
Jill Carstens Fotografie – Poststr. 15 – Undingen – Tel: 07128 380 34 87 – www.fotografie-jill-carstens.de
Reifenservice GbR Feucht und König – Bolbergstr. 46 – Willmandingen – Tel: 07128 92 75 23 – info@roifa.de – www.roifa.de
Flad Elektroservice Elektrofachmarkt – Holdergasse 20 – Undingen – Tel: 07128 2463 – elektro-flad@t-online.de
Zimmereibetrieb Marcel Flamm – Lilienstr.12 – Undingen – Tel: 01590 5405255 – www.zimmerei-flamm.de – Info@zimmerei-flamm.de
EDEKA Friedrich – Am Genkinger Weg 3/1 – Undingen – Tel: 07128 380018
Hoch- und Tiefbau Geckeler GmbH – Stettenerstr. 34 – Erpfingen – Tel: 07128 3342 – www.geckelerbau.de
Pizzeria Ristorante Da Pino – Lichtensteinstraße 21 – Undingen – Tel: 07128 2686
Energiebude Marc Mauser – Steigstraße 3 – Erpfingen – Tel: 07128 9298821 – www.energiebude.com – info@energiebude.com
Tourismusverein Sonnenalb e.V. – Kirchbergstr. 10 – Undingen – vorstand@sonnenalb.com – www.sonnenalb.com
Hailfinger Bau – Lichtensteinstr. 6 – Undingen – Tel: 07128 3799 – www.hailfinger-bau.de
Bäckerei Haug – Genkingen: Gönninger Straße 3/1 – Tel. 07128 92200 – Fax 07128 92202
Erpfingen: Marktstraße 10 – Tel.+ Fax 07128 925888,
Willmandingen: Melchinger Str. 4/1 – Tel.+ Fax 07128 928192
Schreinerei Matthias Herrmann – Silcherstr. 1 – Genkingen – Tel: 07128 92983-90 – www.albschreiner.de
Willi Herrmann – Alemannenstr. 9 – Erpfingen
G.König – Bolbergstr. 10 – Willmandingen – Tel: 07128 304754
Kreissparkasse Reutlingen – Tübinger Str. 74 – 72762 Reutlingen – Tel: 07121 331-1399
Manuel Maier – Häldele 20 – Genkingen
Anita Mayer – Enzianweg 4 – Undingen – 07128 864
Getränke Maier GmbH Matthias Maier – Gartenstr. 1 – Undingen – Tel: 07128 3473 – www.maier-getraenke.de
Agrarbetrieb Timo Möck – Schillerstr. 12 – Undingen – Tel: 0162 7388718 – moecktimo@web.de
Dirk Müh Friseure – Im Dorf 5/2 – Erpfingen – Tel: 07128 2727 – www.mueh-frisuren.de
Zahnärztin Dr. Claudia Niebuhr – Poststr. 23 – Undingen – www.zahnarzt-sonnenbuehl.de
M+N Petrowsky GbR – Auf dem Filz 4 – Erpfingen – Tel: 07128 9208231 – prowin-petrowsky@gmx.de
KVR Kraftverkehr Rau KG Sascha Rau – Länderstaße 3 – Undingen – Tel: 07128 3004110 – www.kvr-reisen.de
Landhotel Sonnenbühl – Egelsbergstr. 12 – Willmandingen – Tel: 07128 928325 – www.landhotel-sonnenbuehl
Bauzentrum Schmauder GmbH Martin Schmauder – Mühlstrasse 3 – Undingen – Tel: 07128 929815
Schmid – Wasser Wärme Wohnen – Melchinger Str. 4 – Willmandingen – Tel: 07128 3529 – www.sanitaer-heizung-schmid.de
Musikschule Beathe Seiler-Möhn – Holdergasse 1 – Undingen – Tel: 07128 3782 – beathe.seiler@arcor.de
Reich=Weber Steuerkanzlei – Robert-Bosch-Str. 21 – Undingen – Tel: 07128 3273 – www.reich-weber.de
Maler und Lackiermeister Johann Hölz – Fürstenbergstr. 38 – 72818 Steinhilben – Tel: 07124 2356 – maler-hoelz@aol.com
Schweikardt Moden GmbH – Steigstr.63 – Erpfingen – Tel: 07128 380550 – www.schweikardt-moden.de
Rainer Möck – Matthäus-Möck-Str.14 – Willmandingen – Tel: 07128 928550 – www.moeck-finanzen.de
Dreher Holzbau – Erpfingen – Tel: 07128 927166 – www.dreher-holzbau.de
Alb-Apotheke Anette Betz – Erpfingerstr.4 – Undingen – Tel: 07128 2334 – www.albapo.de
Leibfritz Tief- und Straßenbau GmbH – Robert-Bosch-Str. 9 – Undingen – Tel: 0173 3461060 – leibfritz-bau@gmx.de
Architekturbüro Schmidt – Gönningerstr. 21-1 – Genkingen – Tel: 01728 9298320 – mail@architektschmidt.de
Kiefer Optik – Schießgasse 6 – Undingen– Tel: 07128 9208277 – heike@kiefer-optik.de
IT-Services & Solutions Ing.-Büro WIUME – Falkenstr. 10 – Undingen – info@itdienste.net
E.P.O. Bikes & Parts – Schwefelstr. 34 – Engstingen – thomas@epobikes.de
Raphael Kusch Deutsche Vermögensberatung – Schillerstr. 18 – Undingen – Raphael.Kusch@dvag.de
Dennis Rittgarn Deutsche Vermögensberatung – Lichtensteinstr.14 – Undingen – dennis.rittgarn@dvag.de
Trendcafe Krone Susanne Hummel – Rathausstr. 11 – Willmandingen – Tel: 07128 9208080 – info@trendcafe-kone.de
Dog Hairstyle Julia Geissler – Undinger Str. 9 – Genkingen – Tel: 0160 91013502 – info@dog-hairstyle.de
Schönes Ambiente Gaby Mezger – Poststr. 15 – Undingen – Tel: 07120 9281343 – schoenes.ambiente@gmx.de
Nadine Carle – Kreuzweg 1 – Erpfingen – Tel: 07128 9208280
Zur Sonnenalb Laurentius Ureche – Trochtelfingerstr. 2 – Erpfingen – Tel: 07128 2222
Tami Moraru – Felsenstr. 16 – Erpfingen – tami.moraru@gmail.com
Dienstleistungsservice Siertz – Schmalzgasse 21 – Trochtelfingen – Tel: 07124 8529905 - info@dienstleistungsservicespiertz.de

UNSERE HERAUSFORDERUNG FÜR ORTSKUNDIGE UND ALLE, DIE ES WERDEN WOLLEN:

Das Gewinnspiel 2022

Auch in diesem Jahr haben wir vier neue Bilder für Sie zusammengestellt.
Dieses Mal blicken wir wieder aus luftiger Höhe auf Sonnenbühl herab – genauer gesagt: Auf vier Kirchendächer.
Wissen Sie, wie diese Kirchen heißen und in welchen Teilorten sie stehen? Dann lassen Sie es uns wissen!

UNTER ALLEN TEILNEHMERN, DIE DIE RICHTIGE LÖSUNG GEFUNDEN HABEN, VERLOSEN WIR JE EINEN GUTSCHEIN IM WERT VON 30, 60 UND 90 SONNENTALERN.

Und so geht's: Füllen Sie das untenstehende Ticket mit Ihrer Lösung aus und reichen Sie es bis zum 1. Februar 2023 bei *Fotografie Jill Carstens* in der Poststraße 15 in Sonnenbühl-Undingen ein.
Bitte beachten Sie: Pro Haushalt kann nur eine einzige Einsendung berücksichtigt werden!

Fotos: David Fecht

Ich weiß die Lösung!

❶ _____
❷ _____
❸ _____
❹ _____

Name, Adresse & Telefonnummer:

_____
_____
_____
_____

Traumberuf in Sonnenbühl

Die letzten Seiten unseres Magazins sind traditionell den Handel- und Gewerbetreibenden gewidmet, die mit Artikeln und Interviews an dieser Ausgabe mitgewirkt haben. Um ein wenig mehr über das Leben und die Menschen in unserer Gemeinde zu erfahren, haben wir uns in diesem Jahr dafür entschieden, zum Abschluss noch einmal der Frage nachzuspüren, was den Standort Sonnenbühl für Arbeitgeber, Arbeitnehmer und Auszubildende attraktiv macht:

WIE KAM ES DAZU, DASS SIE HEUTE IN SONNENBÜHL IHREM TRAUMBERUF NACHGEHEN?

Und was macht für Sie den besonderen Charme eines Arbeits- bzw. Ausbildungsplatzes auf der Schwäbischen Alb aus?

Jill Carstens, *Fotografie Jill Carstens*: „Wenn ich die Konfirmation oder Kommunion von Jugendlichen fotografieren darf, die mir – zumindest gefühlt – eben erst bei ihrer Einschulung ihre Zahnlücke präsentiert haben oder deren Mütter vielleicht sogar schon zum Babybauch-Fotoshooting bei mir im Studio waren: Da merke ich, dass die Zeit fliegt, wenn man sowohl seinen Beruf als auch die Gemeinde, in der man arbeitet, von Herzen gern hat."

Valentin Courtois, *Deutsche Vermögensberatung*: „Ich find's toll, dass ich meine Ausbildung da machen kann, wo ich herkomme. Es macht schon was aus, wenn man sieht, dass es nicht nur in Großstädten coole Ausbildungsbetriebe gibt, sondern auch in den kleinen Gemeinden auf der Alb. Klar, für die Theorie fahr ich nach Stuttgart, aber wie's im Arbeitsalltag zugeht, lerne ich da, wo ich die Leute kenne – da, wo ich später auch mal arbeiten will."

Julia Geisler, *Dogs Hairstyle*: „Die Tierphysiotherapie war eigentlich schon immer mein Traum. Als meine Kids geboren wurden, dachte ich mir: Jetzt machst du das! Das ist eine schulische Ausbildung mit vielen Selbstlernphasen – wenn du die in Angriff nimmst, während du mit den Kleinen zuhause bist, kannst du die Zeit optimal nutzen. Gesagt, getan!"

Rolf Hailfinger, *Hailfinger Bau*: „Kann man einen Traumberuf in dritter Generation haben? (lacht) Die Hailfingers sind schon seit über 90 Jahren Maurer in Sonnenbühl. Ich bin in den Familienbetrieb reingewachsen und dabeigeblieben, weil es mir einfach großen Spaß macht. Es ist ein tolles Gefühl, eine Straße entlangzugehen und zu denken: Das Haus haben wir gebaut, das daneben ist in der Zeit meines Vaters entstanden – und an dem da drüben hat mein Großvater mitgearbeitet!"

Jessica Kächele, *Auszubildende im Kinderhaus Steinbühl in Undingen*: „Für mich ist es total praktisch, dass ich meine Ausbildung hier im Ort machen kann. Ich komme aus Erpfingen, da ist mein Arbeitsweg denkbar kurz. Das macht Elternabende oder die Vorbereitungszeit, die man für Projekte mit den Kindern braucht, viel entspannter – und wenn man dann noch die Leute aus dem Ort kennt, ist das natürlich auch ein großer Vorteil! *(lacht)*"

Leon Kaplar, *EDEKA Friedrich*: „Ich bin 2012 aus einem anderen Land nach Sonnenbühl gekommen und habe mich sofort in die Alb verliebt. Hier habe ich mir alles aufgebaut: Ich bin in Sonnenbühl zur Schule gegangen und all meine Freunde sind in der Gegend. Dadurch passt das natürlich super mit dem Beruf hier direkt vor Ort."

Raphael Kusch e.K, *Deutsche Vermögensberatung*: „Wenn mir vor zehn Jahren jemand erzählt hätte, dass ich mal die Ausbildereignung machen würde, um einem Jugendlichen seine Traum-Ausbildung zu ermöglichen … das hätte ich nicht für möglich gehalten. Aber für mich ist Sonnenbühl die Gemeinde, in der ich zuhause bin und in der ich auch beruflich meinen Weg gefunden habe. Und wenn ich einen Beitrag dazu leisten kann, dass sich kommende Generationen hier genauso frei entfalten können, dann immer nur her mit den IHK-Prüfungen! *(lacht)*"

Rainer Möck, *Rainer Möck Finanzdienstleistungen*: „Als ich geheiratet habe, kam jemand von der Volksfürsorge auf mich zu und fragte, ob ich nicht bei ihnen nebenberuflich einsteigen wollte. Dieses Versicherungsunternehmen kennt heute kaum noch jemand, aber damals gab es in jedem Ort irgendjemanden, der zumindest im Nebenberuf für sie tätig war – auch in Sonnenbühl. Über die VF kam ich dann auf die IHK-Fortbildung zum Fachberater für Finanzdienstleistungen, die zum Grundstein meiner heutigen Selbstständigkeit wurde."

Dr. Claudia Niebuhr, *Zahnarztpraxis Dr. Claudia Niebuhr*: „Dass der richtige Standort den Unterschied zwischen einem tollen Job und einem echten Traumberuf ausmacht, hat mir das vergangene Jahr deutlich gezeigt. Mir ist ein familiäres Miteinander am Arbeitsplatz besonders wichtig – deshalb wollte auch nie in die Großstadt. Und ich glaube, deshalb fühle ich mich in Sonnenbühl so wohl: Weil ich mich hier im Privaten wie im Beruf angekommen und angenommen fühle."

Patrick Rudolph, *EDEKA Friedrich*: „Wir haben uns 2011 in zweifacher Hinsicht bewusst für Sonnenbühl entschieden. Zum einen war der EDEKA-Markt in Undingen unser Favorit: Die Lage war attraktiv und das Potential groß. Zum anderen gefiel uns aber auch die Gemeinde sehr gut. Wir leben seit mittlerweile elf Jahren in Sonnenbühl und fühlen uns hier sehr wohl."

Matthias Schick, *Deutsche Vermögensberatung*: „Als ich bei der DVAG angefangen habe, habe ich von Raphael eine wichtige Arbeitsdevise gelernt: Menschen brauchen Menschen. Eine Brezel bekomme ich bei jedem Bäcker – aber zu meinem Lieblingsbäcker gehe ich, weil ich davon überzeugt bin, dass ich hier die beste Brezel bekomme. Und ich glaube, diese persönliche Beziehung zu den Menschen, mit denen ich arbeite, ist für mich ein Grund dafür, warum ich mich in Sonnenbühl wohlfühle. Ich will nicht irgendein Vermögensberater sein, sondern der, zu dem meine Kunden aus Vertrauen und Überzeugung gehen."

Bernhard Schmidt, *Architekturbüro Schmidt*: „Als Architekt in Sonnenbühl tätig zu sein, bedeutet für mich Gestalten in einer wunderschönen Umgebung. Vor der Kulisse unserer Schwäbischen Alb kann ich hier vielseitige Architektur-Aufgaben bearbeiten und mich von der harmonischen Einbindung der Objekte in die Ortsbilder inspirieren lassen."

Kimberley Spiertz, *Dienstleistungsservice Spiertz*: „Schon als Schülerin fand ich es super, dass meine Mutter hier im Ort gearbeitet hat. So konnte ich mehr Zeit mit ihr verbringen und ganz nebenbei in den Job hineinschnuppern, den ich auch schon immer spannend fand. Mit 16 hing ich nach der Schule direkt am Telefon, um herauszufinden, wo sie gerade war: Wie, Mama, du bist auf dem Weg zum nächsten Kunden? Gib mir zehn Minuten – ich nehm' den Bus nach Willmandingen und komme mit!"

Patricia Spiertz, *Dienstleistungsservice Spiertz*: „Ursprünglich habe ich ja etwas ganz Anderes studiert! (lacht) Um mein Studium zu finanzieren, habe ich in der Gebäudereinigung gearbeitet. Und dabei habe ich entdeckt, dass das eigentlich viel besser zu mir passte. Dass ich den Schritt in die Selbstständigkeit gewagt habe, das verdanke ich meinen treuen Kunden hier auf der Alb – und meiner Tochter Kim, die immer daran geglaubt hat, dass ich das schaffe."

Martin Wiume, *Ing.-Büro WIUME – IT-Services & Solutions*: „Unser Motto war schon immer: Stagnation ist Rückschritt. Also haben wir vor einigen Jahren beschlossen, uns räumlich zu verändern. Weil viele unserer Freunde und auch viele unserer Kunden auf der Alb sind, lag es nahe, dass wir uns hier umsehen. Und was soll ich sagen? Sonnenbühl hat uns als Gesamtpaket einfach überzeugt, durch die Lage, die Infrastruktur und die Menschen."

Nadja Zamorska, *Zahnarztpraxis Dr. Claudia Niebuhr*: „Zahnärztin ist mein absoluter Traumberuf und mit Sonnenbühl habe ich noch einen traumhaften Standort dazubekommen. Zum einen mag ich das Praxisteam und meine Patienten unheimlich gern und zum anderen sind die Wege kurz: Zu meinen Eltern nach Straßberg ist es nicht weit und wenn ich Freunde aus der Studienzeit in Tübingen besuchen will, bin ich auch schnell im Tal."

Foto: David Fecht

Elektrotechnik mit
einer Hand.

INTELLIGENT
MODERNISIEREN

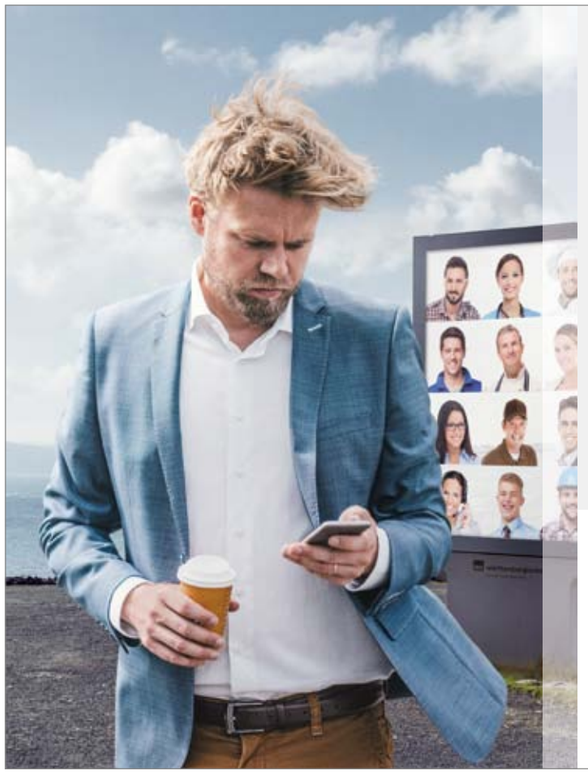
Ihr Profi rund
um die Elektrotechnik

RICHARD BEZ
ELEKTRO
GmbH & Co. KG

- Installationen
- Kundendienst
- Verkauf
- Beleuchtung

Stettener Strasse 35 · 72820 Sonnenbühl-Erpfingen
Tel. 0 71 28 / 12 27 · Fax 12 44 · www.elektro-bez.de

e-masters



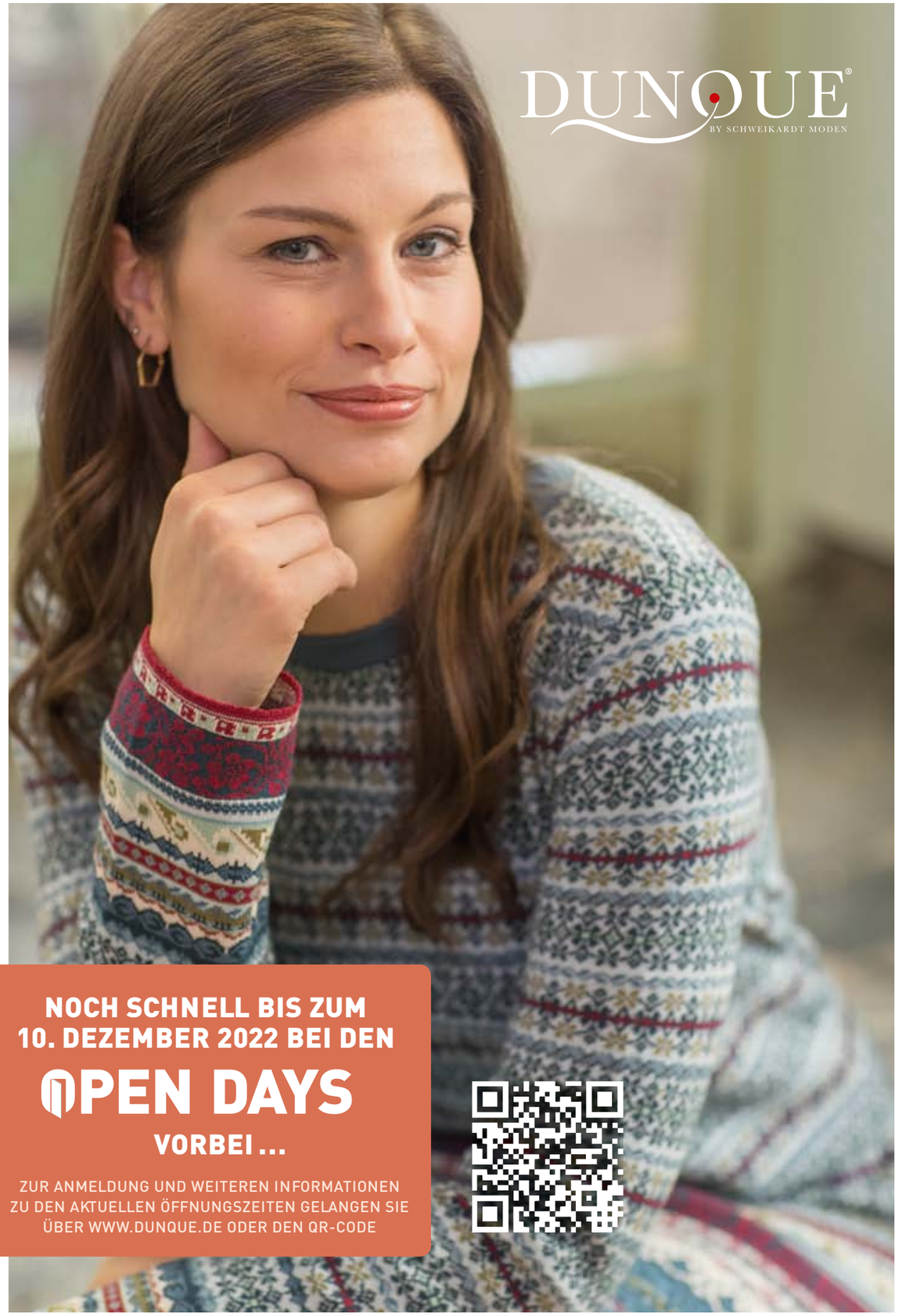
Mit Sicherheit das Richtige für Ihren Betrieb.
Die Firmen-Police.
Eine für alle.

- Betriebs-Haftpflichtversicherung nach Maß
- Inhalts-, Gebäude- und Ertragsausfall-versicherungen
- D&O-Versicherungen für Manager und Geschäftsführer
- Cyber-Deckungen – Das Plus für mehr Datensicherheit

Wir stehen für Kontinuität und Stabilität.
Kontaktieren Sie uns gerne.

Vorsorge-Center Bernd Blank
Robert-Bosch-Str. 19 · 72820 Sonnenbühl
Telefon 07128 1325
bernd.blank@wuerttembergische.de
www.wuerttembergische.de/bernd.blank

W&W württembergische
Ihr Fels in der Brandung.



S. Schweikardt Moden GmbH · Steigstraße 37/1 · 72820 Sonnenbühl-Erpfingen · www.schweikardt-moden.de

EDEKA

Friedrich

Im ♥ von Sonnenbühl
und Burladingen

Wir ändern unsere Öffnungszeiten

unser Markt ist vom 01.11 bis 31.03 von 7.00 - 20.00 Uhr geöffnet